

¿Quién es quién en producción de

ENERGÍA. ECOPETROL, FRONTERA Y GEOPARK PRODUCEN CASI 559.000 BARRILES POR DÍA Y PONEN 74,7% DE LA PRODUCCIÓN PETROLERA. CANADÁ TIENE UNA FUERTE PRESENCIA EN EL NEGOCIO LOCAL



Felipe Bayon
CEO de GeoPark

“Grupo Gilinski reconoce la fortaleza de nuestra plataforma en Colombia y el potencial de crecimiento incorporado en nuestra estrategia de desarrollo en Argentina”.



Julio César Vera
Director de la Fundación Xua Energy

“Dentro del mercado colombiano existen multinacionales con un gran interés de consolidar su operación y ven sinergias para crecer inorgánicamente”.

El top tres lo completa GeoPark, con 42.735 bpd y una cuota de 5,7%. Es a este productor al que Grupo Gilinski le apostó y, en el mismo comunicado en el que se confirmó su entrada como accionista, quedó claro que es visto como “el socio estratégico ideal para la siguiente fase de la compañía”.

¿Cuál es esa fase? Convertirse en la plataforma independiente líder de petróleo y gas en América Latina; así se lo comunicó a todos los grupos de interés y se dejó en claro que el plan de expansión contempla crecimiento orgánico e inorgánico. Es decir, pueden crear activos desde cero o adquirir otros que estén en manos de otras compañías y en etapas emergentes o maduras.

Esa declaración hace sentido con la idea de comprar los bloques que actualmente opera Frontera Energy en Colombia, con los que daría un salto en sus métricas de bombeo: más barri-

ESCALAFÓN PETROLERO

De acuerdo con Acipet, la producción fiscalizada de petróleo terminó 2025 con 746.467 barriles por día, bpd. Sobre ese bombeo, Ecopetrol es el máximo líder con 466.836 bpd; extracción que le acredita una cuota de 62,5%.

Un renglón abajo está Frontera Energy, de capital canadiense, con un bombeo de 48.940 bpd y una participación de 6,5% en la producción total de Colombia. Se trata del jugador privado con mayor extracción.

RADIOGRAFÍA DE GEOPARK



GEOPARK

Es la tercera empresa que más produce petróleo en Colombia, y la segunda de mayor producción entre las privadas

Producción de barriles de petróleo diario en 2025	42.735
Tasa de éxito de perforación	69%
Oportunidades de empleo generadas en la cadena de valor	3.500
Inversión social centrada en las zonas rurales	90%

JUNTA DIRECTIVA



Felipe Bayon
Director ejecutivo



James F. Park
Vicepresidente, presidente del comité de estrategia y riesgos; y cofundador



Brian F. Maxted
Presidente del Comité Técnico



Gabriel Gilinski
Miembro independiente



Robert Bedingfield
Presidente del Comité de Auditoría y del Comité de Ética



Carlos E. Macellari
Miembro independiente



Sylvia Escovar Gómez
Miembro independiente y presidente del Directorio



Constantin Papadimitriou
Presidente del Comité de Compensación

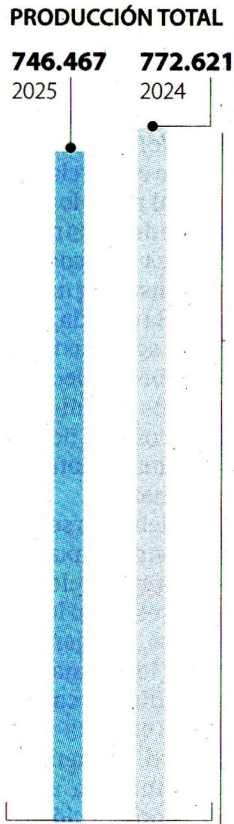


Marcela Vaca
Miembro independiente y presidente del Comité Speed/ sostenibilidad

Fuente: GeoPark/Acipet / Gráfico: LR-GR

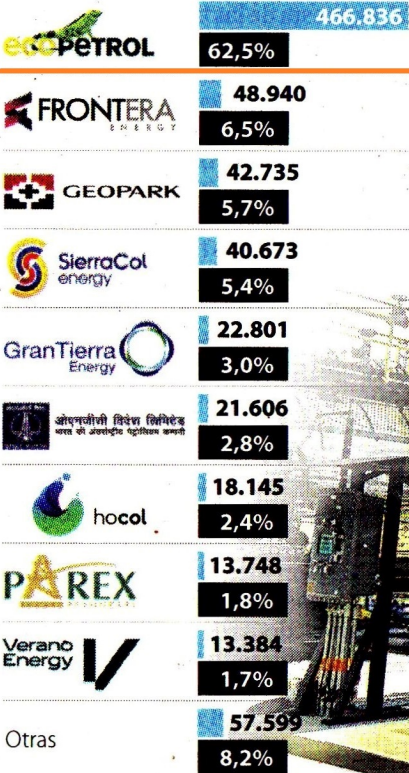
PRODUCCIÓN FISCALIZADA DE PETRÓLEO

En Barriles Por Día (BPD)



Fuente: Acipet / Gráfico: LR-GR

PRODUCCIÓN POR EMPRESA (2025)



CAMPOS CON MAYOR PRODUCCIÓN



Más interés en el mercado nacional

Julio Vera, director de la Fundación Xua Energy, expuso que el interés en los activos de Frontera “es una demostración de que, dentro del mercado colombiano, existen compañías multinacionales canadienses medianas con un gran interés de consolidar su operación dentro del país y que, a partir de su experticia en áreas como el Casanare y el Meta, ven grandes sinergias de crecer inorgánicamente a través de adquisiciones”. Pese a las ofertas lanzadas, hay que recalcar que las operaciones estarán condicionadas a la aprobación de las autoridades.

les, más ingresos para generar valor a los propietarios.

Con el anexo de Grupo Gilinski, entra en escena un actor que ya tiene experiencia en operaciones de gran tamaño, tal como la que efectuó para adquirir a Grupo Nutresa.

¿Cómo están las fuerzas en la disputa por los bloques de Frontera? Parex cuenta con una capitalización de mercado cercana a US\$1.583 millones y sus

ingresos para los últimos 12 meses reportados están por el orden de US\$887 millones. Mientras que GeoPark está valorada en US\$434,9 millones y sus ingresos en 2025 totalizaron US\$492 millones.

Desde el punto de vista netamente financiero, Parex exhibe un mayor músculo y por ello el aterrizaje de Grupo Gilinski, tal como se menciona en el comunicado de GeoPark,

“constituye una base sólida para avanzar la consolidación”.

“El Grupo ha participado en la transformación del Grupo Nutresa y en la recapitalización y reestructuración de Metro Bank en el Reino Unido, entre otras transacciones”, apuntó GeoPark.

Y agregó: “En ambos casos, actuó como un socio decisivo, constructivo y de largo plazo, aportando capital, apoyo en gobernanza y supervisión estratégica en momentos críticos, lo que finalmente generó valor significativo para todos los accionistas”.

A pesar de que, por ahora, la oferta de Parex por los activos de Frontera es superior en US\$125 millones a la lanzada por GeoPark, la Junta de la pretendida sigue recomendando

Los más de 20 años de expansión

BOGOTÁ

“Empresa independiente líder en exploración y producción con presencia en Latinoamérica, una de las regiones de hidrocarburos más ricas y menos exploradas del mundo”, así se describe GeoPark, la compañía que hoy pasó a hacer parte del amplio portafolio de negocios del Grupo Gilinski.

GeoPark inició sus operaciones en el extremo sur del continente el 5 de noviembre de 2002, adquiriendo cuatro activos en las cuencas Austral y Neuquén de Argentina, junto con el bloque Fell en la cuenca Magallanes de Chile. Ese mismo año, la empresa inició su producción petrolera en el yacimiento Del Mosquito, en la Patagonia argentina. Más adelante, hacia 2006, las accio-

nes de GeoPark comenzaron a cotizar en el Mercado Alternativo de Inversiones de Londres y se convirtió en la primera empresa privada de exploración y producción en Chile.

En 2007 se asociaron con Methanex, el principal productor y proveedor mundial de metanol, para suministrar gas natural, y en 2008 asumió una participación de 100 % en el Fell Block, promoviendo actividades de exploración y desarrollo que han dado lugar a múltiples descubrimientos de petróleo y gas.

Más adelante, en 2012, GeoPark ingresó a Colombia con la adquisición de activos de las empresas Wogsa y Hupecol en la Cuenca de los Llanos. Desde en-

tonces, se han producido 148 millones de barriles en el Bloque Llanos 34 y se han registrado 13 descubrimientos, los primeros de los cuales fueron los campos Max y Túa.

Años después aumentó sus descubrimientos y adquisiciones en Colombia, adquirió nuevos bloques en Brasil, comenzó a cotizar en la Bolsa de Nueva York, entró a Perú y Ecuador, se expandió en Argentina, estuvo entre las 50 principales empresas de Colombia, entre otros logros.

En 2025, Felipe Bayon, asumió como CEO de la empresa y en 2026 se consolidó la entrada del Grupo Gilinski a GeoPark, a través de Colden Investments, tras una inversión aproxima-

petróleo?

746.467

BARRILES POR DÍA PRODUJO COLOMBIA EN 2025 Y NUEVE EMPRESAS PUSIERON CASI 92% DE ESA PRODUCCIÓN.

Síganos en:

www.larepublica.co
Con más información sobre la entrada de Gilinski al negocio petrolero.



39.678
Castilla Norte

38.135
Chichimene



el negocio con GeoPark, pero señaló que estudiaría todos los escenarios.

LOS DEMÁS JUGADORES

Como se mencionó arriba, los campos petroleros de Colombia produjeron 746.467 barriles por día, bpd, cifra que se tradujo en una reducción de 3% con respecto al total bombeado en 2024: 772.621.

En ese marco, nueve empresas concentran casi 92% de la extracción. Ecopetrol, Frontera y GeoPark tienen una cuota conjunta de 74,7%.

El cuarto jugador en este ranking es Sierracol, con una producción de 40.673 bpd y una participación de 5,4% sobre el total extraído el año pasado.

La quinta casilla es para Gran Tierra Energy, con 22.801 bpd (3%); la sexta es para Ongc Vi-

desh, con 21.606 bpd (2,8%); la séptima es para Hocol, con 18.145 (2,4%); la octava es Parex, con 13.748 (1,8%); la novena es para Verano Energy, con 13.384 (1,7%); y las demás son responsables de los restantes 57.599 bpd, en consecuencia, ponen 8,2% de la producción.

Entre las primeras nueve productoras, hay una marcada presencia de capital canadiense (Parèx, Gran Tierra, Frontera, Verano, Sierracol). Canadá posee un mercado financiero muy especializado en exploración petrolera canalizado en la bolsa de Toronto (Toronto Stock Exchange); en donde se financian muchas compañías junior y mid-cap del sector.

JUAN CAMILO QUICENO
jquiceno@larepublica.com.co

de la compañía

da de US\$107 millones para adquirir más de 12,87 millones de nuevas acciones ordinarias de la petrolera a un precio de US\$8,31 por acción.

Con el cierre de la transacción, Colden pasó a tener aproximadamente 20% de las acciones ordinarias en circulación de GeoPark y se convirtió en el mayor accionista de la compañía. Además, esto convirtió a Gabriel Gilinski en miembro independiente de la junta directiva de la empresa.

¿CÓMO QUEDÓ LA JUNTA?

Con la materialización del negocio, Gilinski entró a ocupar el cupo vacante en la junta directiva. Así se completaron los nueve escaños y

quedaron de la siguiente manera: **Felipe Bayon**, como CEO; **Gabriel Gilinski**, miembro independiente; **Sylvia Escobar Gómez**, miembro independiente y presidente del Directorio; **James F. Park**, vicepresidente, presidente del comité de estrategia y riesgos; y cofundador; **Robert Bedingfield**, presidente del Comité de Auditoría; **Constantin Papadimitriou**, presidente del Comité de Compensación; **Brian F. Maxted**, presidente del Comité Técnico; **Carlos E. Macellari**, miembro independiente y **Marcela Vaca**, miembro independiente y presidente del Comité Speed/sostenibilidad.

KAREN VALENTINA MORA AGUILAR
[@karen.mora](https://twitter.com/karen.mora)

Grupo Gilinski se mete al sector petrolero con GeoPark

BOGOTÁ

Una nueva jugada empresarial tiene como principal protagonista al Grupo Gilinski. GeoPark anunció que el conglomerado dirigido por **Jaime Gilinski** y **Gabriel Gilinski**, a través de su filial **Colden Investments**, compró 20% de la compañía, con una inversión aproximada de US\$107 millones, para adquirir más de 12,8 millones de acciones.

El empresario **Gabriel Gilinski** habló con *La FM* sobre la nueva adquisición que hizo el conglomerado en la compra de 20% de las acciones de GeoPark y explicó su plan de ruta en una de las medidas más importantes dentro del sector energético en Colombia y la región latinoamericana.

¿Cuál es el fundamento de esta inversión?

Lo analizamos un par de meses; creo que lo más importante es nuestra confianza en el equipo directivo y la administración liderada por **Felipe Bayon**. Él tiene una trayectoria de más de 30 años en el sector, fue presidente de *Ecopetrol* con una empresa que realmente logró manejar muy bien, y antes de eso estuvo más de 20 años en Estados Unidos. Así que, primero que todo, es como un poco la confianza en la administración y la capacidad de ejecución en un momento en donde la compañía ha sido objeto de una serie de ofertas no solicitadas, a donde entramos nosotros a apoyar de largo plazo a la compañía desde la administración y la visión que tiene tanto en Colombia como en la región.

¿Cuál es como la hoja de ruta de esta decisión?

La entrada a *Geopark* es una entrada, en los mejores términos, convenida con la junta directiva, convenida también con la administración. Es una entrada para apoyar y para habilitar el crecimiento. Ahora, *Frontera* y *Parex*, digamos que yo veo eso más como un mundanal ruido. La verdadera oportunidad que yo estoy viendo, más allá del potencial en Colombia, es que sí existe energía, pero eso requiere inversión, y eso lo vamos a hacer y consolidar.

El proyecto de Vaca Muerta, en Argentina, es una de las formaciones de petróleo, de gas y de energía tal vez más grandes del mundo, y ahí ya *Geopark* tiene un pie a través de una inversión que hicieron. Pero realmente la oportunidad más grande está enfrente nuestro. Nosotros tenemos una Venezuela al lado que llegó

a tener 3,5 millones de barriles diarios en su pico. Hoy, según cuentas, no pasa de los 800.000, y hay una clara directriz del gobierno americano y del mismo gobierno interino de Venezuela, de que quieren reactivar el petróleo.

¿Cuáles son las ventajas?

Una es la capacidad y el conocimiento de personas como **Bayon** y todo su equipo, y la experiencia en el tipo de petróleo, que es el petróleo pesado que existe en Venezuela. Dos, la plataforma de *GeoPark*. Y ¿cómo logramos catapultar esta plataforma para que sea un jugador relevante en un mercado que nos están diciendo va a multiplicar varias veces su producción de petróleo diario? Desde mi perspectiva, no hablando de nombre de la compañía, yo creo que la oportunidad más grande para *GeoPark* está en poder penetrar y crecer en Venezuela de una manera mucho más importante de lo que ha hecho hasta ahora en Colombia.

¿Cómo son las cuentas para meterse plenamente en el sector petrolero?

La matemática, digamos, del negocio es fácil, y eso es el papel aguanta todo. Lo que importa son las personas, y vuelvo y repito, creo que *GeoPark* tiene el mejor equipo directivo para poder aprovechar las oportunidades que se vienen en la región en materia de energía, gas, petróleo. Y la apuesta es

más a las personas y a la plataforma. Yo no estoy viendo un negocio en Colombia que simplemente quiere pasar de X barriles a Y barriles; lo que estoy viendo es la capacidad de realmente crear una plataforma a través de del tiempo, que sea una de las más importantes en América Latina, de la mano con la administración. Y hay una cosa, está listada en la bolsa de Nueva York; va a haber mucho apetito en el mediano plazo de inversionistas que quieran entrar también a beneficiarse de la recuperación de la producción petrolera en la región y específicamente en Venezuela.

Una de las cosas importantes es el vehículo financiero, ¿qué es Colden?

Es un vehículo privado de inversión de la familia. A través de ese vehículo se hizo el aumento de capital que ya fue fondeado, y lo que estamos viendo es una oportunidad enorme en el sector de energía, de petróleo, de gas, y unas perspectivas para Colombia, para la región que realmente se ven muy positivas.

KAREN VALENTINA MORA AGUILAR
[@karen.mora](https://twitter.com/karen.mora)

Gabriel Gilinski, nuevo miembro de la junta directiva de GeoPark.
Pierre Ancines/LR

US\$170

MILLONES FUE LA INVERSIÓN APROXIMADA QUE REALIZÓ COLDEN INVESTMENTS, FILIAL DE GRUPO GILINSKI EN GEOPARK.



Escanee para escuchar el podcast con la entrevista de *La FM* a Gabriel Gilinski, de la junta de GeoPark.

