

Las cargas impositivas, fuerte lastre para los resultados de Ecopetrol

La utilidad neta de la petrolera cayó casi 40% durante el 2025. Dólar, inflación, impuestos y la disputa por el IVA, algunos de los problemas.

Leidy Julleth Ruiz Clavijo

DESDE el año 2020 (tiempo de la pandemia) no se veían unos resultados tan bajos en lo que corresponde a la utilidad neta de Ecopetrol.

Según los resultados financieros, en 2025 esta llegó a niveles de \$9 billones, cayendo casi un 40% en relación con la del 2024.

Factores tanto internos como externos le jugaron en contra a la empresa más grande del país. De acuerdo con la respuesta del presidente de la compañía, Ricardo Roa esto se debió principalmente al comportamiento de la Tasa Representativa del Mercado (TRM), la cual cayó de manera importante en el 2025. A esto le siguió el precio del Brent que también disminuyó y otro factor relevante fue la inflación que terminó el año pasado en un repunte.

Además de estos factores, los nuevos impuestos que se han aprobado por parte del Gobierno Nacional le han pasado factura directa a la compañía con lo que se incorporaron en la utilidad neta del año pasado.

“En el caso concreto de los \$5,6 billones de diferencia que mostró la utilidad neta, respecto al 2024, está mostrando \$6,1 billones de impacto de la diferencia en precio Brent, \$0,7 billones inflación, \$0,4 billones la tasa representativa del mercado, \$1 billón las condiciones de entorno, tuvimos complicaciones en la logística, en la carga en las refiné-rias asociados a bloqueos, situaciones atmosféricas y el clima”, dijo Roa.

Para Julio César Vera Díaz, presidente de la Fundación XUA Energy y gerente general de Valjer Energy, a estos factores se suma la disputa que tuvo durante todo



La empresa de mayoría estatal tuvo uno de los resultados más bajos en los últimos años. AFP

el año pasado Ecopetrol con la Dian ante la solicitud de pago del IVA de las importaciones de combustible.

“Los \$6,5 billones que le significó a Ecopetrol los temas impositivos, \$1,5 billones para el impuesto extraordinario a raíz de la emergencia económica en el Catatumbo y el más grave de todos, los casi \$5 billones que Ecopetrol tuvo que pagar por efecto de la interpretación que la Dian está haciendo alrededor del IVA aplicable a las importaciones de gasolina en el país. Esos \$6,5 billones fueron los que más duro le golpearon los resultados a la empresa”, señaló el experto. Además, Vera mencionó que la petrolera lo que necesita es que se realicen mayores pro-

yectos que sean rentables y aprovechar el incremento en el precio del petróleo.

“Lo malo es que la empresa no logra tener una disciplina de costos y de actividad adicional que le permita compensar sobre todo las variables externas y va a tener

que hacer un cambio drástico para garantizar que hacia el futuro con precios del petróleo de US\$65 y US\$70 por barril se vean incrementados esos resultados”, dijo.

En el informe entregado por la petrolera se resalta que el costo de levantamien-

to en 2025 disminuyó en 0,2% al pasar de US\$12,45 por barril en 2024 a US\$12,20 en por barril frente en 2025.

Según la empresa esto fue apalancado principalmente por las eficiencias capturadas en el efecto costo por -US\$0,31 por barril, por la optimización energética, la reducción de tarifas de energía autogenerada en campos críticos como Rubiales y Caño Sur, el menor consumo de energía mediante masificación de tecnologías eficientes y control operacional estricto en facilidades de inyección y producción.

También resaltó que en lo que se tiene en el rubro de eficiencias de subsuelo y mantenimiento, se presentó una optimización de los sistemas de levantamiento artificial y, se realizó un reúso de materiales en operaciones de subsuelo y eficiencias en el mantenimiento de pozos. Con lo anterior, se resalta que estas eficiencias permitieron compensar parcialmente los incrementos en costos ante el aumento en un 8% de la producción de agua (+760 KBWPD), lo cual eleva el costo variable asociado a su tratamiento.

A esto se sumó el impacto de la inflación acumulada afectando directamente en tarifas de los servicios contratados. Se resaltaron las mayores actividades de mantenimiento derivadas de la entrada en operación de nuevas facilidades de tratamiento y producción.

El efecto Tasa de cambio también generó aumentos de US\$0,06 por barril, lo que fue negativo por la conversión del costo de pesos a dólares dada la menor tasa de cambio promedio que pasó de \$4,071 a \$4,053.

“Considerando que el 75% de los costos se encuentran en pesos, el indicador en pesos se redujo 2% pasando de \$50.708 por barril a \$49,449 por barril”, resaltó la petrolera.

¿QUÉ IMPACTÓ LAS GANANCIAS DE ECOPETROL?

Impacto precio del Brent:

\$6,1

billones

Inflación:

\$0,7

billones

Tasa Representativa del Mercado:

\$0,4

billones

Fuente: Ecopetrol

GASTOS FINANCIEROS

En el informe de los resultados trimestrales, se exalta que los gastos financieros netos en el 2025 frente al 2024 disminuyeron principalmente por la reversión del costo financiero asociado a provisiones, compensado parcialmente por menores rendimientos asociados a la rentabilidad del portafolio y menores saldos en caja.

Vale destacar que la disminución en el gasto por impuesto a las ganancias en el 2025 frente al 2024 se generó por efecto de una menor sobretasa de renta dada la perspectiva actual de precios del Brent y el menor resultado del segmento.

“Ecopetrol está en un nivel alto de endeudamiento y ha logrado unas colocaciones, en donde ha logrado postergar pagos en el tiempo y ha logrado mejores tasas para pagar obligaciones que tiene, entonces eso se ha visto traducido en una mejora del gasto financiero. El hecho de que haya una economía global que ha bajado tasas de interés en general ha beneficiado a la empresa y a su menor gasto financiero”, dijo Julio César Vera Díaz, presidente de la Fundación XUA Energy y gerente general de Valjer Energy. ☞

MÁS ASPECTOS INTERNACIONALES PARA TENER EN CUENTA

A esto se suma que, en el cuarto trimestre del 2025, en comparación con el cuarto trimestre del 2024, los precios internacionales de la canasta de crudos registraron una disminución de US\$8,4 por barril, una

disminución menor a la observada con la referencia Brent, que fue de US\$10,9 por barril. “Esta dinámica reflejó la capacidad de la compañía para capturar mejores precios internacionales y

también mejorar el diferencial en US\$2,5 por cada barril, resultado directo de la estrategia comercial desplegada durante el periodo”, se resalta del informe de la petrolera de mayoría estatal.