



INICIAR SESIÓN

Indicadores en línea



TRM \$ 3.581,46

ICOLCAP \$ 22.270,00 ▼ -0,569% -\$ 127,5

Dólar \$ 3.546,46 ▼ -0,02% -\$ 0,87

Euro \$ 4.091,85 ▼ -0,1% -\$ 4,2

Boliva

ECONOMÍA · NEGOCIOS · INDICADORES ECONÓMICOS · DÓLAR · EDITORIAL

Ecopetrol estrena modelo de venta directa con nuevo país en Asia: vendió directamente 50.000 toneladas de coque

Esta es la primera venta internacional directa que hace la empresa de ese combustible.

Fiscalía acusa formalmente a Ricardo Roa por presunto tráfico de influencias en caso Ecopetrol



En la Refinería de Cartagena se produce el coque de petróleo para exportación. Foto: Cortesía



Julian Andres Gonzalez Vargas

Periodista Portafolio

10.06.2026 15:56 | Actualizado: 10.06.2026 16:01



Compartir

Reportar

Resumen

Escuchar

En medio de lo que la empresa definió como un avance en la estrategia de internacionalización de su portafolio de productos industriales, Ecopetrol **realizó la primera exportación directa de 50 mil toneladas** de coque a un cliente en Japón, que serán usadas en la producción de acero para vehículos.

Con el coque de petróleo, que también se conoce como *petroke* la empresa **busca consolidar su presencia**

Ponte al día



'Ecopetrol es hoy una lagartija flaca': José Manuel Restrepo criticó el manejo actual de la petrolera

BRAYAN FRANZUA SILVA HERNANDEZ



Minenergía tiene engavetado el informe reservas de petróleo y gas de 2025; alta expectativa por este dato clave

OMAR G. AHUMADA ROJAS



Ecopetrol estrena modelo de venta directa con nuevo país en Asia: vendió directamente 50.000 toneladas de coque

JULIAN ANDRES GONZALEZ VARGAS



Colgas impulsa a vendedores ambulantes de comida con crédito, capacitación y apoyo para formalizarse

NAZLY CAROLINA MORALES HERRERA



A la fecha, EPM no ha firmado acuerdo con empresa estatal de Honduras para que opere

como petroero, la empresa busca comenzar su presencia **en nuevos mercados**, como Japón y Paraguay. La venta internacional sin intermediarios representa una evolución en sus operaciones comerciales y logísticas para llegar de una manera más sostenible y diversificada a mercados en Asia y América.



LEA TAMBIÉN

En medio de la compleja situación económica de Ecopetrol, Cepeda dijo que mantendría su orientación económica

Brayan Franzua Silva Hernandez

La transacción fue realizada por una sucursal en Estados Unidos, y corresponde al 5 por ciento del total exportado al año. Ecopetrol afirmó que **espera llegar al 100 por ciento de exportaciones directas** del producto en 2029.

Las ventajas de la venta internacional directa de coque



Refinería de Cartagena, Ecopetrol, donde se produce el coque de petróleo.
FOTO:ECOPETROL

El modelo comercial que se implementó incluye el fortalecimiento de la cadena de suministro y habilita exportaciones directas, con las cuales se **estima un ingreso adicional aproximado de 28 millones** de dólares anuales en ventas.

La carga zarpó desde un puerto en la ciudad de Cartagena, y corresponde al 5 por ciento del total de las exportaciones anuales del coque que produce la Refinería de esta ciudad. Esta venta directa **genera un valor adicional para el negocio** frente a las realizadas históricamente a través de terceros. La meta de la empresa, considerando el beneficio económico, es llegar al 100 por ciento de ventas internacionales directas de este producto en un periodo de tres años.



LEA TAMBIÉN

Fiscalía acusa formalmente a Ricardo Roa por presunto tráfico de influencias en caso Ecopetrol

Brayan Franzua Silva Hernandez

El coque de petróleo es un producto de la Refinería de Cartagena, y allí se **generan cerca de 3.000 toneladas al día**. Desde hace una década se comercializa en su totalidad a mercados internacionales. Actualmente, tiene ventas sostenidas de cerca de un 1 millón de toneladas anuales, y un esquema logístico multimodal que se fortalece para alcanzar mayor rentabilidad.

En los últimos tres años, las operaciones de exportación de coque han **representado ingresos por 180 millones de**



mercado eléctrico del Cesar

JULIAN ANDRES GONZALEZ VARGAS

Nuestros Portales



Llegó el Mundial

EL TIEMPO



En época de Mundial, Bogotá vive exposición histórica sobre fútbol

FUTBOL RED



Rechazo en el Concejo de Bogotá a orden de suspensión emitida contra el presidente Petro

CITY TV

dólares, con más 3 millones de toneladas vendidas a países como China, Brasil, India, México y Estados Unidos, donde este producto es utilizado principalmente en las industrias del cemento y el vidrio.

Área comercial de Ecopetrol celebra venta a Japón



Japón es el primer país en recibir una venta directa de este combustible de Ecopetrol.
FOTO:ISTOCK

Este paso del Grupo Ecopetrol en su modalidad comercial y de exportación fue destacado por Julio César Herrera, vicepresidente Comercial y de Mercadeo de Ecopetrol, quien explicó que la compañía **está dando un paso clave para fortalecer** su presencia en mercados externos.

“El grupo empresarial Ecopetrol **avanza con pasos firmes en su estrategia** de internacionalización de su portafolio de productos industriales”, señaló.

De acuerdo con Herrera, la operación se realizó bajo un nuevo esquema de comercialización que le permitió a la empresa **vender directamente 50.000 toneladas del combustible** al mercado asiático. “Bajo un nuevo modelo comercial, estamos logrando, por primera vez, hacer una exportación directa de 50.000 toneladas de coque que tiene como destino Japón”, afirmó el directivo. El producto será utilizado en procesos industriales asociados a la fabricación de acero para vehículos.



LEA TAMBIÉN

Abelardo de la Espiella defiende el fracking y promete no intervenir páramos

Nazly Carolina Morales Herrera

El vicepresidente Comercial y de Mercadeo también destacó que esta operación hace parte de una meta de mayor alcance para Ecopetrol. Según indicó, la compañía **busca que en un plazo de tres años** pueda comercializar directamente toda la producción de este producto. “La aspiración estratégica es que, pasados tres años, Ecopetrol directamente comercialice el 100 por ciento del coque producido por el grupo empresarial”, sostuvo.

En la Refinería de Cartagena, según Herrera, se **generan cerca de 3.000 toneladas diarias** de coque de petróleo, conocido en la industria como pet coke. “La refinería ha logrado establecer una producción de 1.000.000 de toneladas al año de manera constante”, agregó. Para Ecopetrol, el nuevo modelo logístico multimodal permitirá capturar mayor valor en la cadena comercial y fortalecer la rentabilidad del negocio.

Julián Andrés González Vargas

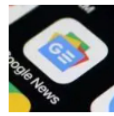
Periodista Portafolio



Temas relacionados

Coque | Coque de petróleo | Exportación | Comunicado de Ecopetrol | Comercio Japón | Asia

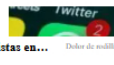
Sugerencias



PORTAFOLIO GOOGLE NEWS

Síguenos en GOOGLE NEWS. Mantente siempre actualizado con las últimas noticias coberturas historias y análisis directamente en Google News.

QUIERO RECIBIRLO



PORTAFOLIO WHATSAPP

Únete al canal de El Tiempo en WhatsApp para estar al día con las noticias más relevantes al momento.

de insultos racistas en...
PORTAFOLIO

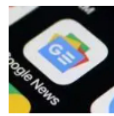
Dobos de oscuras

todos fueron...
PORTAFOLIO

Temas relacionados

Coque | Coque de petróleo | Exportación | Comunicado de Ecopetrol | Comercio Japón | Asia

Sugerencias



PORTAFOLIO GOOGLE NEWS

Síguenos en GOOGLE NEWS. Mantente siempre actualizado con las últimas noticias coberturas historias y análisis directamente en Google News.

QUIERO RECIBIRLO



PORTAFOLIO WHATSAPP

Únete al canal de El Tiempo en WhatsApp para estar al día con las noticias más relevantes al momento.