

Especial / Caribe motor: el poder de conectar



La acción de Tecnoglass Inc. cotiza directamente en la Bolsa de Valores de Nueva York (NYSE) bajo el ticker TGLS. / Foto: Tecnoglass.

Cuatro rutas que conectan a gigantes nativos con Wall Street

Tecnoglass cotiza hoy en NYSE, Procaps pasó por Nasdaq; Promigas accedió al mercado internacional de deuda y Esenttia se conecta a la bolsa de Nueva York a través de Ecopetrol.

Del Caribe a Wall Street, la conversación empresarial ya no pasa solo por vender afuera. También pasa por quién logra entrar a los grandes mercados de capitales, atraer inversionistas globales y financiar su expansión fuera de Colombia, y competir globalmente.

El caso más visible ahora es Tecnoglass. La barranquillera cotiza en la Bolsa de Valores de Nueva York (NYSE) bajo el símbolo TGLS y desde el 7 de julio está domiciliada en Florida. El 6 de agosto reportó ventas trimestrales récord por US\$295,3 millones y elevó su proyección de ingresos para 2026 a entre US\$1.080 millones y US\$1.120 millones.

“Entregamos ingresos récord en el segundo trimestre, con crecimiento de doble dígito tanto en nuestro negocio residencial unifamiliar como en

el multifamiliar y comercial”, comentó José Manuel Daes, CEO de Tecnoglass.

Promigas tomó otra ruta. No cotiza sus acciones en Wall Street, pero

el 18 de junio ingresó al mercado internacional de deuda: junto con sus filiales peruanas colocó US\$920 millones en bonos híbridos. La demanda superó 2,8 veces el monto

colocado y reunió cerca de 150 inversionistas globales.

“Hoy avanzamos con más fuerza en nuestro camino para consolidarnos como holding multiener-

CUATRO RUTAS HACIA EL CAPITAL GLOBAL

El mapa empresarial del Caribe muestra que llegar al capital internacional no tiene una sola fórmula. Tecnoglass es el caso vigente de cotización propia: sus acciones se negocian en la Bolsa de Valores de Nueva York bajo TGLS. En julio de 2026 se trasladó a Florida y mantuvo la negociación en la NYSE, una decisión con la que busca ampliar su acceso a inversionistas.

Procaps recorrió antes la vía Nasdaq. La compañía entró a esa bolsa en 2021 con el símbolo PROC, pero fue retirada el 4 de febrero

de 2025. La sociedad, ahora denominada Sofgen Pharma, se negocia en el mercado OTC como PROCF. Su plataforma conserva presencia propia en 13 países y atiende clientes en más de 50 mercados, por lo que sigue siendo un antecedente regional de internacionalización empresarial y financiera.

Promigas escogió el mercado de deuda. En junio de 2026 colocó, junto con sus filiales peruanas, US\$920 millones en bonos híbridos internacionales, una operación que acercó la compañía a inversionistas globales y respaldó

su expansión en Colombia, Perú y Chile.

Esenttia representa una cuarta ruta. La petroquímica de Cartagena no cotiza acciones por separado en Estados Unidos, pero pertenece en 100 % a Ecopetrol, cuyos ADR se negocian en NYSE bajo EC. La diferencia importa: no todas las multilaterales del Caribe están listadas directamente en Wall Street, pero varias ya están conectadas con sus mercados de capitales por acciones, deuda o matrices bursátiles. Ese es el modelo que la región quiere multiplicar.

gética y multilateral”, afirmó Juan Manuel Rojas, presidente de Promigas.

CAPITAL GLOBAL, RUTAS DIFERENTES

Procaps completa el antecedente bursátil. La compañía nacida en Barranquilla llegó a Nasdaq en 2021 bajo el símbolo PROC. Esa etapa terminó el 4 de febrero de 2025, cuando sus acciones fueron retiradas de esa bolsa; la sociedad, hoy denominada Sofgen Pharma, pasó al mercado OTC bajo el símbolo PROCF. Fue una de las empresas del Caribe que abrió una puerta directa a inversionistas internacionales y hoy mantiene presencia en 13 países y clientes en más de 50 mercados.

Por su parte, Esenttia entra por una vía distinta. La petroquímica con operación en Cartagena no está listada de manera independiente en Nueva York. Es filial 100% de Ecopetrol, compañía cuyos ADR se negocian en la NYSE bajo el símbolo EC. Su caso muestra que el vínculo del Caribe con Wall Street también puede darse a través de un grupo empresarial que ya está sometido a las reglas de un mercado internacional.

El patrón tiene nombre: multilaterales, compañías latinoamericanas que crecieron más allá de su país. Un estudio del Banco Interamericano de Desarrollo revisó 156 firmas de la región y ubicó a Colombia entre los cinco países que concentran más del 85% de ellas. La Cepal calculó que la inversión de América Latina hacia el exterior



Estamos convencidos de que este trabajo articulado es clave para consolidar al Triángulo Caribe como una alternativa competitiva, confiable y más robusta”.

MARÍA ALEJANDRA HENRÍQUEZ
gerente de Inversiones de ProBarranquilla.

sumó US\$62.286 millones en 2025, 19,3% más que un año antes.

DE VITRINA EMPRESARIAL A POLÍTICA DE ESTADO

El reto para el Caribe es convertir esos casos en una ruta replicable. ProBarranquilla, Invest in Cartagena y ProSantaMarta promueven el Triángulo Caribe para atraer capital y acompañar la expansión empresarial. La oportunidad ya no consiste solo en conseguir compradores, sino en preparar más compañías para cumplir estándares de gobierno corporativo, transparencia y acceso a financiación internacional.

“Estamos convencidos de que este trabajo articulado es clave para consolidar al Triángulo Caribe como una alternativa competitiva, confiable y más robusta”, señaló María Alejandra Henríquez, gerente de Inversiones de ProBarranquilla.

Con el cambio de gobierno del 7 de agosto, la discusión gana espacio político. Es una ventana nacional. Tecnoglass demuestra que una empresa nacida en la región puede cotizar en Nueva York; Procaps dejó el antecedente de Nasdaq; Promigas mostró que el mercado internacional también financia expansión desde el Caribe, y Esenttia conecta esa base industrial con una matriz listada en NYSE. El siguiente salto es que esos caminos dejen de ser excepciones.



PROCAPS, EN NASDAQ, EMPEZÓ EN 2021 Y FUE RETIRADA EN 2025. AHORA SE DENOMINA SOFGEN PHARMA Y SE NEGOCIA EN EL MERCADO OTC COMO PROCF.