



# ‘Esperamos firmar antes los contratos de Sirius’: Petrobras

Alcindo Moritz, presidente de la compañía en Colombia, destacó que prevén alcanzar ese objetivo, junto a Ecopetrol, antes de Navidad. Planean iniciar producción en 2030.

Leidy Julieth Ruiz Clavijo

**UNO DE LOS** más grandes descubrimientos de gas ‘offshore’ en Colombia es Sirius y está próximo a comenzar la firma de los contratos con las compañías interesadas en adquirir las moléculas que entregará este pozo costa afuera.

Así se lo reveló a Portafolio el presidente de Petrobras en Colombia, Alcindo Moritz, quien también señaló que en el corto plazo no tienen previstas inversiones o la diversificación de su negocio en nuevas tecnologías de generación de energía, como la eólica.

**¿En 2030 Colombia va a tener el gas de Sirius?**

Actualmente estamos trabajando para eso. En este momento tenemos todo un cronograma, además de la planeación, las etapas y los hitos para alcanzar 2030.

Estamos llevando a cabo algunas optimizaciones en el proyecto para que podamos producir en 2030.

**¿Por qué se aplazó un año la entrada del proyecto?**

Estábamos recién terminando el proceso dos y todavía no tenemos todas las informaciones. Esto se trata de un proceso de refinamiento, de comprensión y de entendimiento de las informaciones.

En cada una de las etapas que cumplimos tenemos más certidumbre de los plazos. Esa información fue hace un año, pero recién tenemos terminado el curso. Es normal que pase eso.

**Estaban esperando una respuesta de la Dirección de Consulta Previa, ¿ya tienen un anuncio?**

En este momento estamos evaluando y trabajando en ese frente. Hay una instrucción para evaluar a algunas comunidades y estamos en eso.

**¿Qué otros proyectos tienen previstos?**

De acuerdo con el presidente de Petrobras en Colombia, actualmente tienen solamente el bloque GUA OFF 0 que, en palabras del directivo, aún tiene mucho que trabajar porque son 10.000 km cuadrados. También, es importante decir que en paralelo, con el proyecto Sirius, la compañía está perforando otros pozos para lograr más gas.

Por otro lado, Moritz mencionó que ante el panorama de las rondas eólicas en el país no están previendo la posibilidad de diversificar el negocio de la compañía en este nuevo segmento. “En Colombia solamente tenemos el bloque GUA OFF 0 de hidrocarburos y por ahora solamente nos mantendremos en eso”, apuntó.



Alcindo Moritz, presidente de Petrobras en Colombia, dijo que ya están evaluando cinco comunidades. Foto: Leidy Ruiz / Portafolio

Sin embargo, en este preciso momento tenemos al menos cinco comunidades evaluadas.

**¿Cómo están llevando a cabo el proceso con estas comunidades?**

Tenemos que compilar los datos, discutir con la Dirección Nacional de Consulta Previa (DNACP) y seguir avanzando. Evaluamos y tenemos respuesta. Es todo un proceso por el que hay que pasar.

Por ejemplo, este proceso empezó a principios del año pasado y de las 120 comunidades que tenemos hoy hay muchos hitos, mu-

chos etapas por cumplir hasta que tengamos una respuesta de la DNACP, pero es un trabajo conjunto. Es importante entender que es un contrato donde no hay suministro, ni ingreso para Petrobras y Ecopetrol, hasta que empiecen la producción.

**Es importante entender que es un contrato donde no hay suministro, ni ingreso para Petrobras y Ecopetrol, hasta que empiecen la producción.**

**¿Ya tienen definido el precio para esa venta?**

Sí. Estamos ofreciendo tres productos, un volumen para producción de tres años, de cinco años y uno de seis años. Cada producto tiene un precio. Y comunicamos a los interesados esos valores.

Hasta comienzo de diciembre van a firmar si es-

tán realmente interesados en nosotros, para que hasta antes de Navidad podamos firmar los contratos iniciales. Pero es importante comprender que es un contrato donde no hay suministro, ni ingreso para Petrobras y Ecopetrol, hasta que empiecen la producción.

Realmente este tipo de contrato es necesario para que las operadoras -Petrobras y Ecopetrol- tengan una garantía de comercialización. Porque no podemos decidir inversiones sin que tengamos una venta firmada.

Si logramos eso, tendremos esas ventas firmadas

tán realmente interesados en nosotros, para que hasta antes de Navidad podamos firmar los contratos iniciales. Pero es importante comprender que es un contrato donde no hay suministro, ni ingreso para Petrobras y Ecopetrol, hasta que empiecen la producción.

Realmente este tipo de contrato es necesario para que las operadoras -Petrobras y Ecopetrol- tengan una garantía de comercialización. Porque no podemos decidir inversiones sin que tengamos una venta firmada.

Si logramos eso, tendremos esas ventas firmadas

con la condición precedente, así es que se llama el modelo de contrato.

Solo se retorna el efectivo si alcanzamos esa condición precedente, que en este caso es la decisión final de inversión (FID).

**¿Para cuándo se calcula?**

Estamos planeando arrancar para el cuarto trimestre del 2026.

**¿En cuánto estará el precio?**

Lo que puedo decir es que el precio es un valor de paridad de importación.

Tiene un ancla en el Henry Hub y ahí hay unas variaciones, pero seguro que va a ser más competitivo que el gas importado. Eso es algo que está garantizado.

**Una vez terminen este proceso, ¿cuánto tardan para seguir adelante con las inversiones?**

Si logramos todo el volumen, el proceso está garantizado. Despues, Petrobras tendrá un volumen adicional. Cabe aclarar que esos tres productos que estamos ofreciendo no son todo el volumen del campo, sino una parte. Por eso, posterior a ese proceso tenemos volúmenes adicionales.

**¿Se garantizaría la inversión?**

Sí, vamos a seguir comercializando gas.

**¿Eso es algo que ya su casa matriz decidió?**

Todo es discutido internamente. Nada se decide sin la casa matriz. Todo es debatido con el board y el consejo de la casa matriz.

**¿Cómo serán las fases?**

A partir del FID, que esperamos que sea en el cuarto trimestre del 2027, las empresas empiezan a construir los equipamientos. En ese momento es donde decidimos y empezamos contrataciones y construcciones, toda la preparación de los equipos, etc.

**¿De qué depende que se cierre del proceso de comercialización y el cierre de la inversión?**

Si logramos el proceso de comercialización vamos a firmar contratos de venta. Ahí podemos avanzar. No es que con el contrato de venta podemos empezar a invertir. Hay toda una fase del proyecto que hay que hacer con equity. P