

Jorge Andrés Henao Zambrano, actual gerente general TGI, filial de GEB.



Fabián Osorio
Dir. Análisis Sectorial y Sostenibilidad de Corficolombiana

“Algunas zonas podrían ser Barú y el Golfo de Morrosquillo. Hay que tener el calado suficiente en puerto, y conexión con los tubos del sistema de transporte nacional”.

40

MILLONES DE PIES CÚBICOS DÍA EN FIRME FUE LA OFERTA QUE ANUNCIÓ SPEC AL MERCADO TRAS LOS ANUNCIOS DE IMPORTACIÓN.

Síganos en:



www.larepublica.co
Con más información sobre la viabilidad de importar gas desde Catar.

¿Cuánto podría costar la construcción del proyecto?

Depende de la solución técnica, localización del terminal y los volúmenes de gas a procesar, un costo de inversión entre US\$200 millones y US\$300 millones, considerando un volumen de regasificación promedio diario entre 300 y 400 millones de pies cúbicos por día, sin tener en cuenta la inversión en la embarcación de regasificación a proveerse mediante modelo de arrendamiento.

¿Qué opina del proyecto de Ecopetrol en el Pacífico en cuanto a que esa zona tenga su primer contrato de regasificación?

Es una oportunidad para desarrollar la demanda en el suroccidente. El Pacífico tiene una posición estratégica para la ubicación de un nuevo punto que permitiría importar el gas más económico de la región, que puede abastecerse desde el campo Camisea del Perú, la ubicación de fuentes en dicha región es positiva y TGI cuenta con los recursos.

Debemos coordinar entre quienes deseen ingresar gas importado a través de nuestra estación Buga u otras, y las adecuaciones para que esto pueda ocurrir a corto plazo.



MANUEL ALEJANDRO CORREA
@Alejandro07759

el proceso de calentamiento para pasar el gas de estado líquido a gaseoso, para posterior compresión y así alimentar al sistema nacional de transporte de gas natural.

¿Cuáles son las principales dudas de los inversionistas en la construcción de la planta?

Poder cumplir con los tiempos de entrega del proyecto, dados los retos de entorno y técnicos descritos anteriormente. Precisamente, el impacto de no poder cumplir con los tiempos y la forma como se prevé que se remunere este tipo de proyecto, han hecho que las convocatorias no resulten atractivas desde el punto de vista financiero con alertas de riesgos de orden social y ambiental.

DE NUEVAS FRECUENCIAS

relevantes de Avianca

cuanto a relevancia de ruta, es toda. Incluso con el incremento de frecuencias, no solo la ruta Bogotá-Ezeiza, sino también desde Medellín y desde Ecuador, seguramente está ubicada dentro de las primeras 10”, aseguró Alemán.

El directivo de la aerolínea también explicó que esperan un incremento de vuelos de conexiones desde los diferentes hub que posee la empresa en la región, donde Estados Unidos y los destinos del Caribe se presentan como potenciales destinos.

En cuanto al perfil de viajero de esta ruta, Alemán mencionó que hay un alto componente ejecutivo, pero también un perfil de turismo de recreación, en ambos sentidos de la ruta aérea. “Si estamos viendo mucho el tráfico de turismo, sobre todo en los dos sentidos. Hay mucho mercado colombiano y ecuatoriano, principalmente viajando hasta Argentina para poder tener esa experiencia de comida, viaje e incluso ya viajando mucho más allá.



ROBERTO CASAS LUGO
rcasas@larepublica.com.co

ENERGÍA. EL PRESIDENTE DE ISA, JORGE CARRILLO, PRESENTÓ EL PLAN A 2040

“Telecomunicaciones nos representa en ingresos solo 3%”

BOGOTÁ

ISA invertirá US\$22.000 millones

El Grupo ISA está redefiniendo su estrategia y metas de negocio para potenciar sus actividades en el mercado energético. La filial de Ecopetrol decidió vender sus operaciones en telecomunicaciones, y centrarse en inversiones en energía y vías.

En esta conversación, Jorge Carrillo, presidente de la compañía, explicó las razones detrás de la decisión, lo que ha sucedido después del apagón en Chile y los proyectos financieros de la empresa energética.

Usted mencionó que ISA sale del sector de telecomunicaciones y que se focalizará en energía y vías, ¿por qué decidieron dar un paso al costado?

Telecomunicaciones es un negocio que ha sido una buena apuesta para ISA. Esto nació aprovechando la infraestructura de transmisión para desplegar la de telecomunicaciones, es una sinergia natural. Pero esta infraestructura está casi desplegada en su totalidad.

Para mantenernos a la vanguardia dentro de telecomunicaciones se requiere un capital grande porque los competidores son grandes.

Si nosotros decidiéramos seguir invirtiendo en telecomunicaciones, nos toca empezar a sacrificar inversiones en vías y energía, que es nuestro negocio central.

Somos conscientes de que hay mejores dueños. Hay compañías que pueden invertir grandes capitales sin necesidad de sacrificar porque tienen mayores ventajas competitivas frente a otros. Esa es la razón.

¿Pero qué perciben del sector de telecomunicaciones para que decidan retirarse?

Ese no es un mal negocio, sino que nos gustan más otros negocios, es decir, sentimos que en telecomunicaciones somos relevantes, y para eso se requieren unas inversiones que nos quitarían parte de la posibilidad de mantener la relevancia en el sector energético. Decidimos priorizar en energía, y para eso es necesario desinvertir en telecomunicaciones.

¿Cuánto representan energía, vías y telecomunicaciones en ingresos?

Telecomunicaciones pesa 3%. Energía está en 80% y vías representa 17%.

¿Hay negociaciones que estén avanzando para vender ATP o Internexa, sus filiales en telecomunicaciones?

Toda transacción de este nivel está protegida por unos acuerdos de confidencialidad y no podemos revelar nada de las exploraciones que se están

El presidente de ISA, Jorge Carrillo, aseguró ayer que la apuesta es invertir entre US\$19.000 millones a US\$22.000 millones hasta 2040. Las inversiones se harán en los países donde la organización tiene presencia en Latinoamérica, detalló. También agregó que la meta es la transición energética; esto no solo será en la utilización de energías renovables, sino en consumo, pasando de 120.000 teravatios/hora de consumo en 2020 a 100.000 en 2050, pero utilizando hidrógeno, biomasa y disminuyendo las fuentes fósiles. En infraestructura, se invertirá entre US\$2.900 millones a US\$3.500 millones en el largo plazo.



ISA

El presidente de ISA, Jorge Carrillo, entregó el plan de la compañía y las metas de inversión para los próximos 15 años.



Julio César Vera
Presidente de XUA Energy

“Es correcto que ISA fortalezca su posición y estrategia en aquellas actividades donde puede generar mayor valor en el sector de energía y vías, aunque el primero debería ser el de mayor participación”.

US\$3.500

MILLONES ES EL MONTO MÁXIMO QUE PLANEAN INVERTIR ISA EN EL RUBRO DE VÍAS E INFRAESTRUCTURA A 2040.

Síganos en:



www.larepublica.co
Con más información sobre los planes de inversión de ISA en los próximos años.

dando en las negociaciones. Pero ya hay interesados.

Hace dos semanas hubo una falla en una de las redes de ISA Interchile que causó el apagón masivo en ese país, ¿cómo concluyó todo?

No ha concluido. Estamos viendo una evolución que se para tres momentos y sobre cada uno hay investigaciones en curso. El primero es la falla en la línea que es un activo de ISA Interchile.

El segundo es el apagón. El tercer momento es la recuperación del sistema, es decir, si

hubo un apagón cuanto debió durar desde que inició.

Nosotros estamos concentrados en investigar internamente la razones y la causa raíz de la falla, cuando la tengamos la informaremos en detalle.

También señaló que habrá una inversión entre US\$28.000 millones a US\$33.000 millones hasta 2040 y que duplicarán el ebitda, ¿cómo lo van a lograr?

Lo lograremos a partir de los negocios de transmisión, siendo competitivos en ofertas, apuntando a proyectos de mayor envergadura y trayendo nuevos negocios buscando ser eficientes en la asignación de capital en los mecanismos de financiación.

En vías, tenemos la capacidad y vamos a ofertar y capturar mercado. Vamos a mantener relevancia y ahí está la apuesta que explica esas metas para el largo plazo.



MANUEL ALEJANDRO CORREA
@Alejandro07759