

Economía

Despegan nuevos parques solares, pero con cautela por problemas sociales

En una zona que ha sido tradicionalmente petrolera, Spectrum construirá uno de los proyectos más grandes de Colombia.

Mientras varias compañías están teniendo problemas para construir parques solares y eólicos en el país, incluso han decidido renunciar a ellos, hay otras empresas que están apostando por nuevos proyectos.

Es el caso de Spectrum, que recibió recientemente la licencia ambiental para construir entre Barranquermeja y Bucaramanga, Santander, uno de los parques solares más grandes del país, pues tendrá una capacidad de 358 megavatios.

Tradicionalmente, esta zona del país ha sido productora de petróleo, por lo que la construcción del parque solar Andes permitirá demostrar, una vez más, que los hidrocarburos y las energías renovables pueden coexistir. “Detrás de esto habrá una historia muy bonita de transición energética”, resalta Francisco Sanclemente, CEO de Spectrum.

Este proyecto costará más de 200 millones de dólares y generará aproximadamente 1.000 empleos durante su etapa de construcción, que comenzará el próximo año para comenzar a producir energía en 2025.

Sin embargo, Sanclemente prefiere no ahondar mucho en los detalles “por el bien del proyecto. Todo el tema de comunidades está complejo” y han retrasado y frenado varios proyectos.

No obstante, asegura que tienen el conocimiento y los recursos para manejar las dificultades que se presenten. Además, la empresa viene trabajando con las comunidades de la zona desde hace más de dos años.

Pero también es innegable que a la fecha no ha comenzado a operar ningún parque eólico o solar a gran escala en el país, pese a que hace cuatro años adquirie-

ron compromisos para hacerlo hace varios meses.

Debido a ese grado de incertidumbre que tiene este tipo de iniciativas, Spectrum todavía no ha vendido la energía que generará con Andes. “Hemos visto que otros proyectos están sufriendo mucho por haber vendido la energía antes y ahora tienen retrasos. No queremos vender hasta que no tengamos una visibilidad perfecta de cuándo va a entrar en operación para no añadirle riesgo”, señala.

Se refiere a que los proyectos de las subastas pasadas tenían que entrar en 2022 y 2023, pero como no lo hicieron, las empresas tuvieron que firmar contratos de respaldo, muy posiblemente a pérdidas y otras están expuestas a los altos precios que se registran en la bolsa de energía, lo que termina siendo un golpe financiero muy duro.

Esto se suma a las afectaciones que han tenido por el encarecimiento de los paneles solares y turbinas eólicas, especialmente hace dos años, el alza del dólar y las altas tasas de interés.

Y aunque Francisco Sanclemente dice que preocupan los cambios en las reglas de juego, pesa mucho la necesidad de nueva generación y más para 2027 y 2028 porque se está vislumbrando un déficit de energía eléc-

trica. Esta es una motivación adicional para apostarle a nuevos proyectos de energías renovables, que contribuirán para que bajen las tarifas que pagan los usuarios, porque producir electricidad con sol o viento es mucho más económico que hacerlo con agua, carbón, gas natural o combustibles líquidos.

“Si todos los proyectos de las subastas estuvieran operando ahora mismo, seguro que los precios en bolsa no estarían por encima de 1.000 pesos por kilovatio hora, ya que se tendría una gran cantidad de megavatios que oferta precios muy bajos”, afirma.

Pero para tener energía re-

novable barata también se necesitan más incentivos tributarios, asegura el CEO de Spectrum, “sobre todo porque muchos de los proyectos no están en compañías que tienen renta gravable, entonces mucho de lo que se estableció en la Ley 1715 no se puede aprovechar”.

Otro tema que considera importante es la estabilidad regulatoria, al igual que una flexibilidad para manejar los retrasos de los proyectos, porque los tiempos para el desarrollo de energía renovable en Colombia son muy inciertos y hay cierta rigidez en los compromisos que adquieren las compañías para que los proyectos entren en operación.

LLAMADO A LICITACIÓN PÚBLICA INVITACIÓN A OFERTAS PARA COMPRAR TORTA DE SOYA DE EE.UU.

Un consorcio de organizaciones estadounidenses, incluyendo IESC (www.iesc.org), NCBA CLUSA (www.ncbaclusa.coop) y TechnoServe (www.technoserve.org), ofrecen a la venta torta de soya de alta calidad de los Estados Unidos para importar a Colombia, Ecuador y/o Peru.

Productos Básicos: Hasta 50,000 toneladas métricas (TM) de torta de soya de EE.UU (46.5% de proteína)

Período Estimado de Embarque: Diciembre 2023 a Febrero 2024 desde puerto de EE.UU a los puertos marítimos seleccionados por el comprador, términos de CFR Free Out

Los interesados pueden solicitar sin costo las bases de licitación y el formulario de oferta a partir del 23 de octubre del 2023 por correo electrónico al siguiente correo: cmackay@iesc.org. Las ofertas deberán presentarse vía correo electrónico, a la siguiente dirección cmackay@iesc.org a más tardar el 31 de octubre del 2023 a las 5:00 p.m. Se notificará los resultados a los licitadores dentro de los tres días hábiles siguientes a la fecha límite de presentación de ofertas. En caso de que los precios de oferta ofrecidos no cumplan con los requisitos mínimos, la licitación será cancelada. No se considerará ninguna oferta que llegue con posterioridad a la hora y fecha límite fijada para la presentación de las mismas.

CIUDAD DE CALI, VALLE DEL CAUCA

FIDUCIARIA DAVIVIENDA S.A.
ENTIDAD VIGILADA POR LA
SUPERINTENDENCIA
FINANCIERA DE COLOMBIA,

VENDE INMUEBLE
(CENTRO COMERCIAL).
ÁREA APROXIMADA 25.486,67
M2. INFORMES

karen.martinezpalacios@davienda.com