

“En lo corrido del año llevamos más de 2.000 motos vendidas”

AUTOMOTOR. LA MARCA ROYAL ENFIELD HA APOSTADO AL CRECIMIENTO EN COBERTURA. MAURICIO SALAZAR, GERENTE REGIONAL, DICE QUE PARA 2023 ESPERAN ALCANZAR ENTRE 25 Y 30 TIENDAS



Royal Enfield

Mauricio Salazar, gerente regional de Royal Enfield, explica las metas en crecimiento de ventas y la apuesta por realizar ensamblaje local.

BOGOTÁ
Con una meta de ventas de 4.000 motocicletas al cierre de 2022, la multinacional india *Royal Enfield* ha comenzado una expansión agresiva que busca llegar a ciudades intermedias como Bucaramanga y Pasto, tras su reciente apertura en Santa Marta. La apuesta parte de ensamblar sus motos directamente en Colombia, explica **Mauricio Salazar**, gerente regional de *Royal Enfield*.

Acaban de inaugurar su tienda 21 en Santa Marta, ¿por qué esta ciudad?

La marca desde su llegada a Colombia ha querido tener mucha más cobertura hacia el norte. A pesar de ya tener presencia en Cartagena y en Barranquilla con una tienda multimarca, queremos estar en Santa Marta. Encontramos inversionistas que quisieron apostar por esta idea y las proyecciones que tenemos. Esta es una tienda formato estudio, pensada en las condiciones y el mercado de Santa Marta.

¿Qué otras proyecciones de aperturas tienen?

Venimos con un plan de expansión muy fuerte. Tenemos pendiente por abrir otras tiendas en Pasto, Bucaramanga, Medellín y Bogotá. En total, vamos a tener entre 25 y 30 tiendas en Colombia, y esperamos que esta meta sea para 2023.

Además de cobertura, buscan crecer en ventas, ¿cuánto es el estimado para cierre de 2022?

Para cierre de año esperamos cerrar en 100% de crecimiento. En lo corrido del año, hemos vendido más de 2.000 motocicletas y en septiembre logramos el récord histórico de ventas en el año, con 296 unidades comercializadas. Al cierre, esperamos vender cerca de 4.000 en total. En cuanto a cobertura, queremos llegar a 10%, más o menos.

¿Cómo está el portafolio de productos? ¿Cuál es la más vendida?

Contamos con un portafolio del segmento medio, desde 350 a 650 centímetros cúbicos. Iniciamos con la Meteor 350 que es nuestra moto de entrada en este momento, pero vienen



Mateo Lara
Gerente de Ventas de Royal Enfield

“Estamos muy contentos de que nuestros inversionistas han creído en nosotros, en la marca y en nuestra apuesta de llegar al mercado norte del país, como Santa Marta”.

\$17

MILLONES ES EL VALOR MÍNIMO DE UNA MOTOCICLETA ROYAL ENFIELD. EN EL PORTAFOLIO EL PRECIO MÁXIMO ES \$25 MILLONES.

Síganos en:
www.larepublica.co
Y manténgase actualizado sobre cómo avanza la venta de motos en el país.



Escanee para escuchar el podcast de la entrevista con el gerente regional de Royal Enfield.

otros proyectos con unos precios mucho más competitivos. Tenemos el modelo Himalayan, que es la más vendida. También está la Cram y las Twins, que son la Interceptor y Continental 1.650.

¿Cuáles son los precios mínimos y máximos de las motocicletas?

Los precios van desde \$17 millones, con la Meteor 350, y llegamos a un portafolio que supera ya los \$25 millones.

Con la inflación, ¿qué tanto los costos se han trasladado a los clientes?

Royal Enfield comenzará a ensamblar sus unidades en el país

Desde su llegada a Colombia, la marca ha tenido claro cuál es su objetivo: ensamblar las motocicletas aquí mismo. Luego de lograr ventas que justificaron esa necesidad, la empresa ha invertido en ensamblaje local. “Piezas de las motos de India, ya las reemplazamos por piezas aquí locales, porque para tener licencia de ensamblaje nacional, tenemos el compromiso ante el Gobierno de demostrarle al final del año que 17% del valor de la motocicleta es hecho con piezas locales, es decir, si una moto cuesta \$10 millones, por lo menos \$1,7 millones deben ser de aquí”, precisa **Salazar**.

Hay unos altos costos de importación en cuanto aranceles, tasa de cambio y fletes internacionales. Hemos tratado de sobrellevar los efectos macroeconómicos para mantener unos precios de mercado acordes, disminuyendo los márgenes por parte de la compañía.

¿Qué tanto los afectó la crisis de suministro?

La crisis no nos afectó tanto, porque nuestras motos y la filosofía que ha tenido la marca son motos simples sin tanta electrónica; esas con más tecnología fueron las que salieron más afectadas. Creemos que hay un espacio para un motociclismo más sencillo y clásico.

MARÍA CAMILA GIL NIEBLES
mgil@larepublica.com.co

TRANSPORTE

App Picap incluirá carros en su portafolio



Picap

La app *Picap*, que anteriormente se dedicaba exclusivamente a la movilidad de pasajeros en motocicletas, amplía sus servicios. Desde ahora, pondrá a disposición de sus usuarios la opción de movilizarse en carro. Para comenzar, subsidiará hasta 50% de gasolina a nuevos conductores. “La iniciativa buscan alivianar el aumento que tuvo la gasolina y ofrecer oportunidades de empleo”, dice **Paola Ariza**, directora de growth de *Picap*. (18)

ENERGÍA

Primax crece en venta de combustible de aviación



Primax

Primax incrementó en 84% el volumen suministrado en el segmento de combustibles de aviación en comparación con 2020. En el segmento de marinos la compañía ha consolidado su presencia en los principales puertos, tanto en Pacífico como en Caribe aumentando sus ventas 320%. “Ha sido un año de grandes resultados”, dijo **Juan Carlos Calero**, Gerente Nacional de Combustibles Industriales de *Primax Colombia*. (18)

EDUCACIÓN

Colegio de Colsubsidio va a competencia global

Estudiantes del equipo de robótica ColNortBot del *Colegio Colsubsidio Norte* ganaron el reto nacional Future Innovators en la categoría Elementary de las Olimpiadas de Robótica WRO Colombia 2022, por su proyecto ‘Friend-Bot en un Arcoiris de Emociones’, robot que logra identificar las emociones de las personas. El grupo representará al país en la competencia internacional que se llevará a cabo en Dortmund, Alemania. (18)

LA FEDERACIÓN NACIONAL DE CAFETEROS DE COLOMBIA AVISA

QUE EL DÍA 21 DE SEPTIEMBRE DE 2022, FALLECIÓ EN POPAYÁN CAUCA CARMEN CATALINA BATALLA MERCHANCAÑO, PENSIONADA DE LA ENTIDAD. TODA PERSONA QUE SE CREA CON DERECHO A RECLAMAR LA SUSTITUCIÓN PENSIONAL DEBE PRESENTARSE A DEMOSTRARLO DENTRO DE LOS TÉRMINOS DE LEY EN NUESTRAS OFICINAS EN POPAYÁN, EN LA CALLE 24N # 15-42 BARRIO CAMPAMENTO TELÉFONO 8232985. PRIMER AVISO