

TECNOLOGÍA

Super Pagos digitalizó y bancarizó 35.000 tiendas



Super Pagos

La empresa de base tecnológica y financiera, *Super Pagos*, alcanzó más de 35.000 clientes en 2021 y cerró el año con US\$250 millones en valor transaccionado. "Nos convertiremos en la primera red que ofrece de manera masiva la opción de códigos QR para el pago de productos y servicios en los establecimientos que se vinculen a esta alternativa digital", manifestó **Baudoin Pineda**, cofundador de la marca. (NMA)

BANCOS

Davivienda y la CFI harán proyecto de ecoeficiencia



Seguros Bolívar

Davivienda, en cabeza de **Javier Suárez**, y la *Corporación Financiera Internacional (CFI)*, desarrollarán el primer proyecto de ecoeficiencia operacional y economía circular para Colombia y Centroamérica. Con este proyecto de finanzas sostenibles, se busca enriquecer las ofertas, servicios, productos y experiencias que ofrece el banco a sus más de 17,5 millones de clientes y a 3.000 proveedores. (NMA)

BANCOS

Transacciones sin contacto se duplicaron

En diciembre de 2021, cerca de 35% de las transacciones de pagos presenciales hechas con *Visa* en América Latina y el Caribe se realizaron con tecnología sin contacto, duplicando las cifras de 2020. La penetración de estos servicios destaca en Chile, con 84% de participación; Costa Rica y Guatemala, con más de 70%; Panamá y Las Bermudas, con 60% y 70%; y Perú, Colombia, Nicaragua y El Salvador, con 50%. (NMA)

EMPRESA DE CONDUCCIONES LAS ARRIERITAS S.A CONVOKA:

A los Señores accionistas a la **ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA**, que se efectuará en **Marzo 16 de 2022 a las 9 AM**, en la sede de la empresa ubicada en la cra 48 N° 131 sur 06 del Municipio de Caldas. Los señores que no puedan asistir, hacerse representar mediante poder escrito, los cuales deberán enviar a más tardar el día 07 de marzo de 2022.

GLORIA ESTHER GALLEGU CASTAÑO
Gerente General

ADMINISTRADORA DE FONDOS LAS ARRIERITAS S.A.S CONVOKA:

A los Señores accionistas a la **ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA**, que se efectuará en **Marzo 16 de 2022 a las 11 AM**, en la sede de la empresa ubicada en la cra 48 N° 131 sur 06 del Municipio de Caldas. Los señores que no puedan asistir, hacerse representar mediante poder escrito, los cuales deberán enviar a más tardar el día 07 de marzo de 2022.

GLORIA ESTHER GALLEGU CASTAÑO
Gerente General

“Este año llegaremos a US\$200 millones en créditos corporativos”

BANCOS. BTG PACTUAL ASEGURÓ QUE TRAERÁ LA ACELERADORA BRASILEÑA BOOSTLAB AL MERCADO LOCAL, CON EL FIN DE APALANCAR A LAS COMPAÑÍAS DEL SECTOR FINANCIERO



BTG Pactual

Juan Rafael Pérez, CEO de BTG Pactual en Colombia, destacó la participación de la empresa en las transacciones entre Ecopetrol e ISA.

Armando Montenegro
Chairman de BTG Pactual en Colombia



“Queremos tener una cartera de más de US\$1,2 billones, pero más allá de eso, buscamos integrar servicios que incluyen trading, banca de inversión, dólares, banca privada y operaciones de crédito”.

BOGOTÁ

En octubre del año pasado, la *Superintendencia Financiera de Colombia (SFC)* autorizó la constitución de *BTG Pactual* como banco en Colombia, el cual empezó a operar con un capital de US\$120 millones. **Juan Rafael Pérez**, CEO de dicha compañía, habló sobre las proyecciones para 2022 y sobre la adquisición de la comisionista y la fiduciaria, para que la entidad financiera sea su holding en el país.

A pocos meses de iniciar operaciones, ¿qué balance hace desde su constitución?

Tanto a nivel internacional como local, 2021 fue el mejor año de nuestra historia, con crecimientos por encima de 50% en ingresos y utilidades. Asimismo, llegamos a los US\$200 millones en activos bajo manejo en el banco como un todo.

¿Qué hitos clave destaca del negocio?

Acompañamos la operación para inscribir a la empresa barranquillera *Procaps* en el mercado de valores Nasdaq, siendo el agente colocador en la primera inversión privada en capital público, y asesor financiero de *Latn*, en la fusión entre ambas compañías. También participamos en una de las transacciones más grandes de Colombia, la compra de *Interconexión Eléctrica S.A. ESP (ISA)* por parte de *Ecopetrol*, en donde el banco realizó una valoración de los flujos y de cada una de las compañías participantes.

Usted ha mencionado que tienen exceso de capital en este momento, ¿en qué proyectos invertirán?

Muy probablemente vamos a hacer una marcha blanca para testear el tema de CDT y cuentas corrientes remuneradas; y paulatinamente empezaremos a emitir bonos a finales del primer semestre del año.

Además, ya empezamos el proceso de contratación de una banca de inversión independiente para valorar la comisionista de bolsa y la fiduciaria, ya que el paso siguiente es que el banco sea nuestro holding en Colombia y adquiera estas dos líneas de negocio.

El mejor año en la historia de la compañía

BTG Pactual presentó sus resultados financieros, entre los que se registraron ingresos totales por US\$2,5 billones al cierre del año pasado, lo cual representó un aumento de 49% con relación a 2020. Además, la utilidad neta ajustada fue de US\$1,2 billones con un crecimiento de 60%, si se compara con un año antes. Adicionalmente, en el cuarto trimestre de 2021 los ingresos totales alcanzaron US\$624.000 millones, con un alza de 23,5% frente al mismo periodo de 2020. La utilidad neta ajustada, por otro lado, fue de US\$319.000 millones, con un aumento de 41,7% interanual.



Siganos en:
www.larepublica.co
Con más información sobre el boom de los neobancos en Colombia y sus metas 2022.

¿Cuál es la meta en activos para 2022?

El objetivo de la compañía es llegar a US\$200 millones en créditos corporativos este año. Es importante recordar que nosotros nos complementamos con la banca local, no somos competencia.

Por otra parte, traeremos a *BoostLab* a Colombia este año, la aceleradora de Brasil, para apalancar a compañías del sector financiero. Cabe destacar que entre 520 empresas de Latinoamérica que aplicaron

para este beneficio semestral, muy probablemente entrará una colombiana esta semana. Con esto, se destaca que ahora es más importante para un empresario colombiano mirar a Brasil que a Silicon Valley. Además, nuestro posicionamiento como banco va a generar un catalizador de inversión hacia el ecosistema colombiano.

¿Cuántos clientes prevén tener en el corto plazo?

Lo ideal sería tener cerca de 80 o 100 clientes, pero con cuentas de más de US\$10 millones o US\$15 millones.

NATHALIA MORALES ARÉVALO
jnmorales@larepublica.com.co