

BANCOS

Cashi superó 30.000 operaciones mensuales



Cashi

Cashi, una plataforma de cobranzas automática creada por la compañía tecnológica colombiana Red5G, ya contabiliza más de 30.000 operaciones al mes. La empresa opera con medios electrónicos de pago como Visa, Mastercard, American Express, Diners Club, PSE, ATH, PayPal, Visa Checkout, Wallet, Tarjeta Éxito, Codensa, Alkosto, Efecty, Baloto, Bancolombia, Super Giros y Cafam, entre otros. (LW)

BOLSAS

El dólar se cotizará a \$3.880 según analistas

PROYECCIONES ECONÓMICAS PARA ESTA SEMANA

* Msci Colcap
Cifras en puntos

Firma	Dólar	Euro	Petróleo WTI	Msci Colcap
U. Tadeo Lozano	\$3.860	\$4.530	US\$ 64,00	1.340
Fiduprevisora	\$3.900	\$4.539	US\$61,64	1.325
Casa de Bolsa	\$3.910	\$4.560	US\$64,00	1.305
Colfondos	\$3.900	\$4.510	US\$65,00	1.330
Acciones & Valores	\$3.830	\$4.475	US\$65,00	1.360
Promedio	\$3.880	\$4.523	US\$63,83	1.332

*Fuente: Sondeo LR

Gráfico: LR-JF

Según analistas consultados por LR, esta semana el dólar se cotizará a \$3.880 en promedio, mientras que el barril de petróleo WTI llegará a US\$63,83. Respecto al euro, la divisa registrará un precio promedio de \$4.523 y el índice bursátil Msci Colcap tocará los 1.332 puntos. Se prevén valorizaciones en los precios de las acciones y los commodities, siendo el crudo el activo con mayor recuperación. (IC)

SEGUROS

Seguros Bolívar lanzó seis pólizas para autos



Seguros Bolívar

Seguros Bolívar amplió su oferta para autos a través de seis nuevos productos. Entre las pólizas que buscan ajustarse al conductor se encuentran los planes ligeros, clásicos, estándar, premium, verde y por recorridos. "En nuestra actividad, las nuevas tecnologías juegan un papel protagónico a la hora de crear productos que le faciliten la vida a las personas", dijo Javier Suárez, presidente de la compañía. (LW)

"Subimos la inversión hasta US\$30 millones por el buen momento"

BOLSAS. CHRISTIAN DAES, COO DE TECNOGLASS, DIJO QUE EL BUEN COMPORTAMIENTO DE SU ACCIÓN Y DEL MERCADO ESTADOUNIDENSE LLEVÓ A LA COMPAÑÍA A REPLANTEAR SUS APUESTAS

NUEVA YORK

Luego de tocar por segunda vez la campana de apertura en Nasdaq, el COO de Tecnoglass, Christian Daes, se mostró satisfecho con lo conseguido hasta ahora, siete años después de haber ingresado a ese mercado neoyorquino. En su balance, el directivo abrió la puerta a mayores inversiones debido al buen momento que vive la compañía por su comportamiento en bolsa y sus resultados financieros.



SALOMÓN ASMAR
Enviado especial*

Luego de la ceremonia, ¿cuál es la actualidad de Tecnoglass en cifras? ¿cómo ha sido el desempeño de la compañía?

El panorama pinta maravilloso. Las ventas están desbordadas, lo que nos ha llevado a contratar tanta gente para poder dar abasto, seguir construyendo ventanas y poder crecer en el mercado nacional e internacional.

¿Qué nuevos proyectos hay en curso? ¿cómo va la construcción de las nuevas plantas en Barranquilla?

Hay tantos proyectos en curso que me es difícil llevar la cuenta. Estamos a dos meses de inaugurar el segundo centro de sorting automático de vidrios y en diciembre vamos a inaugurar nuevos recubrimientos, que nos van a ayudar a duplicar y triplicar la producción de la fábrica. También adelantamos obras en una nueva planta de paneles de metal y otra de pinturas. La verdad es que estamos creciendo tanto que a veces se me olvida.

¿Qué negocios está a punto de cerrar la compañía? ¿qué puertas se abren hoy luego de hacer parte de esta ceremonia?

Todos los días se cierran nuevos negocios y las ventas están desbordadas, motivadas por el gran momento que vive Estados Unidos. Nosotros estamos dedicados a crecer hacia dentro, a tecnificarnos más, a poner mayor capacidad, a ser mejores y seguir desarrollando nuestra producción.



La Republica

Christian Daes, COO de Tecnoglass, volvió a tocar la campana en Nasdaq siete años después de que la compañía enlistó su acción.



José Manuel Daes
CEO de Tecnoglass



Escanee para escuchar el podcast de la entrevista con el COO de Tecnoglass, Christian Daes.

Síguenos en:



www.larepublica.co
Para ver el video del campanazo de Tecnoglass en Nasdaq.

"Tocar la campana del Nasdaq fue un sueño que tuvimos desde que comenzamos y que ahora dedicamos a todos nuestros trabajadores en Colombia".

52,9%

AUMENTARON LAS UTILIDADES DE LA EMPRESA BARRANQUILLERA TECNOGLASS EN LO QUE VA DE 2021.

La compañía invirtió hace poco US\$18 millones en la construcción de las nuevas plantas, ¿se asoman más inversiones en el horizonte?

Hemos invertido más de US\$30 millones en lo que va de 2021. Teníamos pensado invertir solo US\$10 o US\$11 millones, pero ha sido tal el crecimiento que, o aprovechamos la buena brisa que tenemos en estos momentos, o nos estancamos perdiendo el momento. Queremos lograr US\$750 millones en ventas en los próximos tres años y para lograr eso hay que inver-

tir, en vez de quedarnos estáticos con lo que ya tenemos.

¿Cómo les ha ido en 2021 en materia de crecimiento?

Estamos creciendo orgánicamente y eso es lo que nos tiene muy contentos. En 2021 aumentamos nuestras utilidades 52,9%, llegando a US\$48,6 millones. Esto fue resultado de una mayor eficiencia operativa y una mayor combinación de ingresos.

Este último semestre ha sido el más rentable en su historia, ¿esto cómo se ha reflejado en su operación?

A mí me gusta que nos vaya bien, pero la prioridad es que nuestros empleados prosperen y que el país crezca. Llegar a Nasdaq y dejar las banderas de Barranquilla y de Colombia en alto es nuestro mayor orgullo y lo que llena el corazón. Cuando uno se muere, no se lleva nada, ni siquiera la plata. La felicidad de esta jornada es algo que no se puede comprar.

*INVITADO POR TECNOGLASS