

Entorno / Internacional

Fusiones y compras en la región llegan a los US\$43.843 millones

Reactivación Económica 

En Colombia se han realizado 103 operaciones por US\$3.306 millones. Los sectores de internet y tecnología se destacan.

Economía y Negocios

EL MERCADO transaccional de América Latina registra en los primeros nueve meses del año 1.517 fusiones y adquisiciones, entre anunciadas y cerradas, por US\$46.843 millones, según informe de Transactional Track Record.

Estas cifras suponen una disminución del 18,88% en el número de operaciones y un descenso del 38,76% en el valor frente al mismo periodo de 2019.

Por su parte, en el tercer trimestre se han contabilizado 571 operaciones por US\$24.800 millones.

Hasta el tercer trimestre se han contabilizado un total de 86 operaciones de Private Equity (capital privado), de las cuales 34 transacciones tienen un valor no confidencial agregado de US\$1.513 millones. Esto supone una disminución del 27,12% en el número de operaciones y un descenso del 77,57% en el monto de estas con respecto al mismo periodo de 2019.

En cuanto a Venture Capital (capital de riesgo o capital emprendedor), se han realizado 401 transacciones, de las cuales 278 operaciones tienen un valor no confidencial que suman al-



Campo petrolero de Caño Limón, que recientemente fue vendido por parte de la Occidental al Carlyle Group. Cortesía Ecopetrol

rededor de US\$3.798 millones, lo que supone un aumento del 18,29% en el número de transacciones y un otro del 10,23% en el capital movilizado con respecto al septiembre de 2019.

RANKING POR PAÍSES

Hasta septiembre de 2020, por número de operaciones, Brasil lidera el ranking de países más activos de la región con 948 operaciones (disminución del

Colombia registra 103 fusiones o adquisiciones (-39%) por US\$3.306 millones”.

15%), y una baja del 41% en el capital movilizado en términos interanuales (US\$26.813 millones). Le sigue México, con 205 operaciones (baja del 10%), y con un aumento del 7% de su valor con respecto al mismo periodo del año pasado (US\$10.702 millones).

Por su parte, Chile continúa en el ranking, con 143 operaciones (descenso del 28%), y con una disminución del 67% en el capital

movilizado (US\$3.051 millones).

EL CASO DE COLOMBIA

Colombia, por su parte, registra 103 operaciones (descenso del 39%), con una baja del 64% en capital movilizado (US\$3.306 millones).

En el tercer trimestre se contabilizaron 34 operaciones por US\$734 millones. En términos sectoriales, el de Internet es el más activo

del año, con 26 transacciones y un aumento del 63%, seguido por el sector Financiero y de Seguros, con 21 y una disminución de 36% y el de Tecnología, con 17 operaciones y aumento de 6%.

En lo que va de año las empresas colombianas han apostado principalmente por invertir en Perú, Uruguay y Chile, con 3,2 y 2 transacciones cada uno. Por valor, se destaca Guatemala, con US\$289 millones.

Por otro lado, Estados Unidos es el que más ha invertido en el país.

Hasta el tercer trimestre de 2020 Colombia ha registrado 35 operaciones de Venture Capital por US\$560 millones, lo que representa un alza del 25% en el número de operaciones con respecto al mismo periodo del año pasado.

En adquisición de activos, se cerraron a septiembre 14 transacciones por US\$484 millones, con un descenso del 30% en el número de operaciones y un descenso del 14,18% en su valor con respecto al mismo periodo de 2019.

César Gutiérrez, fundador de la firma colombiana Bastion Capital Advisors, dijo que en el último trimestre se ha visto desempeño interesante, particularmente en el segmento de levantamiento de capital que logró transacciones por unos US\$400 millones en 17 operaciones. Aseguró que la industria más activa es la de tecnología e internet que atraen más atención por parte de los inversionistas.

Dijo que el sector financiero y de seguros ha sido uno de los más dinámicos alcanzando 20 transacciones en lo corrido del año por un valor agregado que supera los US\$800M. 

Se complica el acuerdo entre la UE y Reino Unido por el Brexit

AFP

LAS NEGOCIACIONES en busca de un acuerdo de libre comercio posbrexit “están acabadas” si no hay un cambio de postura de la Unión Europea, cuyo negociador Michel Barnier debe viajar a Londres la próxima semana, advirtió ayer el gobierno británico.

Los 27 “han renunciado a la idea de un acuerdo de libre comercio, no parece ha-

ber ningún avance por parte de Bruselas”, afirmó el primer ministro Boris Johnson en una intervención televisada un día después de que los líderes europeos volvieran a pedir a Londres que haga concesiones. “Así que les decimos ‘vengan a vernos si hay un cambio fundamental de enfoque, de lo contrario estamos dispuestos a hablar de los aspectos prácticos’ de una separación brusca, agregó.

Esto implicaría la aplicación de aranceles y cuotas a partir del primero de enero y un caos sin precedentes en los puertos británicos. “Aún así estoy seguro de que prosperaremos”, dijo Johnson posteriormente.

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, afirmó que sus negociadores viajarían a Londres la próxima semana como estaba previsto. Pero un portavoz de Dow-



Sede de la Unión Europea en Bruselas. Bloomberg

ning Street advirtió que “sólo tiene sentido” si Barnier “está dispuesto a discutir todas los temas (...) de forma acelerada”. “En lo que a nosotros respecta, las

conversaciones comerciales están acabadas. La UE las ha terminado y sólo si la UE cambia fundamentalmente su posición valdrá la pena hablar”, subrayó.

Tras años de retrasos y caos político, el Reino Unido abandonó oficialmente la UE el 31 de enero. Pero hasta finales de diciembre se encuentra en un periodo de transición destinado a negociar con Bruselas un acuerdo comercial que rijan sus futuras relaciones.

Sin embargo, tras las nueve rondas de conversaciones formales celebradas desde marzo, y los intensos contactos de las últimas semanas, sigue sin haber resultados sobre los principales desacuerdos. Ambas partes coinciden en que el acuerdo debería cerrarse en octubre para que pueda ser ratificado a tiempo.