

Buriticá, un triunfo minero contra todo tipo de pronóstico

MINAS. ANTES DE QUE LA MINA DE ORO UBICADA EN ANTIOQUIA SE CONVIRTIERA EN LA PRINCIPAL VENA PARA LA EXPLOTACIÓN DEL METAL, HUBO DESAFÍOS Y LOGROS A BASE UNA BUENA GESTIÓN DE SU ALTA GERENCIA

BOGOTÁ

El viernes 23 de octubre, el presidente Iván Duque ayudó a inaugurar la mina de oro Buriticá de 282.000 onzas al año de Zijin Continental Gold en Antioquia. Un día de positividad y esperanza fue más moderado de lo que qui-



PAUL HARRIS*
Colaboración especial

zás debería haber sido por las medidas de distanciamiento social ante el covid-19, pero tal vez apropiado dadas las pruebas y tribulaciones anormales que superó el proyecto para convertirse en la mina de oro subterránea más grande de Colombia.

Buriticá hoy es un ejemplo de modernidad y poder de inversión con dos túneles de 5 x 5 metros excavados en el yacimiento que está siendo explotado por una flota minera mecanizada, muy lejos del estrecho túnel por el que se caminaba, doblado hacia la mina Centena tachada de la roca, utilizando métodos de décadas de antigüedad donde comenzó la historia de Buriticá.

Encontrar un depósito económico y construir una mina es una tarea desafiante en el mejor de los casos, pero Buriticá requirió un esfuerzo sobrehumano para superar los extraordinarios desafíos de operar en Colombia.

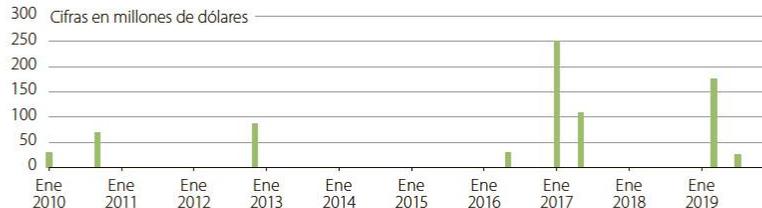
Hace diez años, llegar a la mina Centena significaba un paseo en mula de media hora por las laderas escarpadas, un viaje que casi se cobró en los primeros días un trabajador cuya mula resbaló, cayó y lo hizo estrellarse por la pendiente solo para ser detenido por un alambre de púas que lo dejó agradecido por su vida y con una cicatriz espantosa en el cuello.

El pueblo de Buriticá lleva el nombre de un cacique local que fue quemado por no revelar a los conquistadores españoles la fuente del oro en la región, una terquedad y estoicismo que se ha hecho eco a través de los siglos y ha caracterizado los esfuerzos de los promotores del proyecto para avanzar, enfrentando agresiones similares de múltiples fuentes en el camino.

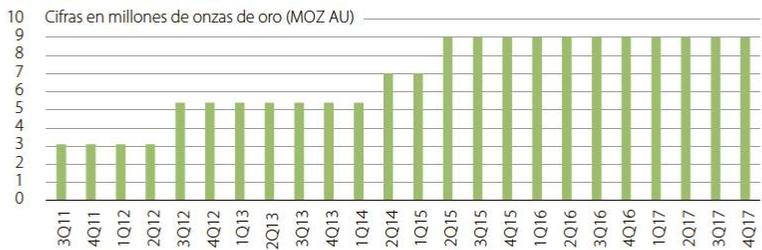
Continental Gold fue la visión de Bob Allen, propietario del Grupo de Bullet, quien había operado la mina Centena durante muchos años y creía que podía ser algo más. Habiendo formado

DESARROLLO MINERO PARA LA EXPLOTACIÓN DE ORO EN BURITICÁ

FINANCIAMIENTOS POR CONTINENTAL GOLD



POTENCIAL DE ORO DE BURITICÁ



Fuente: Sondeo LR | Gráfico: LR-GR



Ari Sussman
CEO de Continental Gold

“Un día en la mina subterránea me llamaron y dijeron que creían que era Porgera (una gran mina de oro y plata en Papúa Nueva Guinea), ... y terminaron teniendo razón”.

282.000

ONZAS AL AÑO ES LA PROMESA DE VALOR DE LA NUEVA MINA QUE RECIENTEMENTE SE INAUGURÓ EN EL MUNICIPIO ANTIOQUEÑO.

Síganos en:
www.larepublica.co
Con el texto completo de la historia de la mina de oro en Buriticá.

Continental Gold en mayo de 2007, convenció a algunos de los inversores más astutos del sector de la minería junior para que invirtieran, incluido el fondo *Geologic Resource de George Ireland y Neil Adshhead de Passport Capital*, que posteriormente se convirtió en una parte clave del equipo de *Sprott Natural Resources*, como parte del grupo inversor inicial.

Allen nombró a la empresa *Continental Gold* porque le gustaba la connotación expansiva del nombre, que sugiere una organización multinacional con múltiples activos en el hemisferio. El primer logo de *Continental Gold* replicaba el logo del globo de *Continental Airlines*. Con Allen insistiendo en que la empresa no debería adoptar un artefacto de Colombia como logo como lo habían hecho otras empresas, aunque posteriormente

eso iba a pasar con el cambio de marca en 2010, adoptando el jaguar-hombre del Tolima como figura central.

La terquedad y el impulso de Allen fueron clave en los primeros tiempos cuando, con menos de un año de edad, financió la compañía con su propio bolsillo después de la Crisis Financiera Global (CFG) de 2008, que vio caer el precio del oro y cerrar los mercados de capital. Durante este tiempo, se resistió a muchas ofertas depredadoras para adquirir la empresa a un precio demasiado bajo, convencido de su valor subyacente, hasta que la empresa firmó un acuerdo de adquisición inverso con *Cronus Resources* a principios de 2010 que llevó a Ari Sussman a la empresa como CEO.

“Envíe a Vic Wall y Greg Hall, y al exgeólogo jefe de *Placer Dome* a visitar Buriticá. Después de un día en la mina subterránea me llamaron y dijeron que creían que era Porgera (gran mina de oro y plata en Papúa Nueva Guinea). Ese fue el momento decisivo y terminaron teniendo razón”, dijo Sussman a LR.

Continental debutó en la *Bolsa de Toronto* en abril de 2020 y el momento no podría haber sido mejor: la rápida recuperación de la CFG impulsó el precio del oro hacia lo que eventualmente sería máximos históricos en 2011; Colombia era la jurisdicción de exploración de oro más codiciada del mundo debido a la apertura económica que acompañó a la política de Seguridad Democrática del expresidente Álvaro Uribe y docenas de juniors de exploración inundaron el país porque los mercados de capitales canadienses no podían obtener suficientes proyectos. Estas condiciones, junto con los resultados

de perforación de alta ley, permitieron a Sussman sacar a *Continental* de una pequeña mina que apenas generaba suficiente efectivo para pagar a su personal cada mes a una capitalización bursátil de US\$1.000 millones en menos de un año, ya que el precio de sus acciones se disparó desde \$1,90 canadienses a \$10,78 dólares canadienses antes de publicar una estimación de recursos o estudio económico.

Sussman contrató a las mejores personas que pudo para ayudarlo a avanzar en el proyecto, como el fallecido geólogo Vic Wall como asesor especial, quien jugó un papel decisivo en el cambio de la interpretación geológica de Buriticá de ser un sistema de vetas mesotérmicas a un sistema de vetas metales base carbonato, que desbloqueó puertas a la definición de un gran recurso. El recurso de Buriticá creció rápidamente de un equivalente inicial de 3,1 millones de onzas de oro en 2011 a 9 millones de onzas en junio de 2015, y ahora supera los 11 millones de onzas.

También contrató al director de operaciones Don Gray, recién salido de la exitosa construcción de la mina de plata Escobal en Guatemala para construir la mina; el exdirector de *Correjon*, Leon Teicher, como presidente en marzo de 2015, Mateo Restrepo como vicepresidente (y luego presidente) en agosto de 2015, también sacó de la jubilación al ex vicepresidente ejecutivo y director de operaciones de *Correjon*, Luis Meneses como gerente, quien trajo un sombrero de gerente muy senior a la mesa que estabilizó la empresa y permitió que la construcción avanzara sin mayores problemas.

SIGA LA HISTORIA COMPLETA EN WWW.LAREPUBLICA.CO*

Tocancipá creó un paquete de ayudas para comerciantes afectados por la crisis del covid-19

BOGOTÁ

La Alcaldía de Tocancipá comenzó un nuevo programa de ayudas por la crisis en materia económica. Esta vez se trata de ‘Ruta FET’ el cual ya reglamentó el alcalde del municipio, Jorge Andrés Porras Vargas.

La estrategia estará dedicada especialmente a los comerciantes de la zona que vieron un impacto en sus ingresos.

“FET tiene dos significados: Fomento del Emprendimiento en Tocancipá o Fortalecimiento Empresarial en Tocancipá. Con esta estrategia presentada por la Alcaldía y aprobada por el Concejo, el gobierno municipal entregará durante este año, cerca de \$1.000 millones, entre recursos propios y recursos gestionados ante el Departamento, como capital semilla para el fomento del emprendimiento y la pequeña empresa”, explicaron.

Previo al lanzamiento del programa, la Alcaldía del municipio calculó alrededor de 300 unidades comerciales como las más afectadas. Entre este grupo se cuentan salas de belleza, bares, pequeños comercios, entre otros, los cuales son los mismos que podrán presentar sus proyectos de inversión y verse beneficiadas por la ‘Ruta FET’.

“El propósito de la ‘Ruta FET’ es apoyar a los pequeños y medianos empresarios tocancipeños, aportando recursos, capacitación y acompañamiento. Podremos invertir en la recuperación de la pequeña empresa, logrando también fortalecer la recuperación de los empleos que se perdieron a causa de la difícil situación económica generada por la pandemia”, dijo el alcalde Porras.

La *Secretaría de Desarrollo Económico* de Tocancipá, con el apoyo de la *Sena*, acompañará el proceso de convocatoria para quienes se quieran postular, en un plan que en este momento recibe propuestas.

JOAQUÍN MAURICIO LÓPEZ B.
jlopez@larepublica.com.co



Alcaldía de Tocancipá

Jorge Andrés Porras, alcalde de Tocancipá, anunció la apertura de la convocatoria.