Editado por: María Carolina Ramírez Bonilla mcramirez@larepublica.com.co

Virus de China contagia a las bolsas

BOLSAS. LOS ÍNDICES QUE MÁS CAYERON EN ASIA FUERON SHENZHEN COMP (-3,45%), CSI (-3,10%), BOL TAI (-2,89%), SHANGHAI COMP (-2,75%) Y NIKKEI (-2,03%). ESTA FUE SU MAYOR CAÍDA EN CINCO MESES

BOGOTÁ

A pesar de que la *OMS* dijo la semana pasada que era "demasiado pronto para declarar al coronavirus como una emergencia sanitaria de preocupación internacional", este brote no solo ha dejado 82 muertos y más de 2.000 infectados, sino que está contagiando al petróleo y a las bolsas del mundo.

El temor de los inversionistas le ha pasado factura a todos los mercados, en especial, al asiático. Los índices que más cayeron en ese continente fueron Shenzhen Comp (-3,45%), CSI (-3,10%), Bol Tai (-2,89%), Shanghai Comp (-2,75%) y Nikkei (-2,03%), este último presentó su mayor caída en los últimos cinco meses.

El comportamiento bajista en Asia también contagió los resultados de las principales bolsas europeas. Por ejemplo, el índice alemán, DAX, se desplomó 2,74%; el de Reino Unido, Ftse 100, cayó 2,29%; y el Euro Stoxx 50 bajo 2,78%. (Ver gráfico)

En el continente americano también se sintió el temor por parte de los inversionistas. De acuerdo con *Reuters*, "los mercados de América Latina se desvalorizaban con fuerza el lunes, debido a que los inversores se alejaban de activos de mayor riesgo, en medio de la creciente incertidumbre sobre la propagación del coronavirus que surgió en China".

La mala hora para Asia con el coronavirus y una economía lenta

Hay que recordar que China está superando las consecuencias que le dejó la guerra comercial con Estados Unidos. Según **Martínez Cortés**, "el gigante asiático está lidiando con problemas como la guerra comercial con EE.UU. y enfrenta las restricciones que son del orden de US$300.000 millones en aranceles. La magnitud del brote viral afectará a la economía China durante el primer trimestre del 2020. Debilitará aún más su crecimiento, que desde 2018 viene a la baja con 6,6%, en 2019 con 6,1%, en 2020 será de 6% y en 2021 se estima que sea de 5,8%".

55.000

MILLONES DE DÓLARES FUE EL IMPACTO MUNDIAL QUE SE REGISTRÓ POR CULPA DEL VIRUS H1N1.

El impacto no solo se sintió en las bolsas a nivel mundial, sino que también afectó los precios del petróleo. Al cierre de esta edición, el barril de WTI se cotizaba en US$52,97; mientras que el Brent alcanzó los US$59,14. A este comportamiento bajista también se le sumó un fuerte retroceso en los precios del cobre. Según *Reuters*, este metal registró su racha bajista más larga (-3,1%) en seis años por temor al coronavirus.

Además, la onza de oro en Nueva York cerró al alza en 0,4%, y a un precio de US$1.577,40 la onza, su cierre más alto desde abril de 2013.

IMPACTO DEL CORONAVIRUS EN LOS MERCADOS

	Cifras en puntos	Variación
Europa		
STX EUEnlrg 15	1.513,32	-3,02% EC
Euro Stoxx 50	3.677,84	-2,68% EC
Msci Euro	1.231,56	-2,56%
FTSEuro1st 80	5.054,17	-2,56%
EUNext Top 100	1.131,52	-2,49%
Euro Stoxx	400	-2,45%
FTSEuro1st 100	4.394,4	-2,44%
STX EUEnlrg TMI	199,85	-2,43%
BBG Mundial Emea	136,55	-2,37%
Ftse EUTop 100	3.130,12	-2,32%
Reino Unido		
FTSE 100	7412,05	-2,29%
Alemania		
DAX	13.204,77	-2,74%
América		
Dow Jones	2.8612,67	-1,30%
S&P 500	3.250,32	-1,37%
Msci Pan Euro	1.279,16	-2,30%
New Eur Blue	1.171,67	-2,28%
STX Europ 600	414,07	-2,26%
FTSE EU1st 300	1619	-2,26%
BBG Europa 500	275,32	-2,24%
América latina		
Ibovespa	114.481,84	-3,29
Chile SM Select	4.561,60	-1,71
S&P/BVL	19.964,42	-1,75
Colcap	1.623,97	-1,45
Asia/Pacífico		
Shenzhen Comp	1.756,81	-3,45%
CSI 300	4.003,9	-3,10%
BOL TAI	1.524,15	-2,89%
Shanghai Comp	2.976,53	-2,75%
Nikkei 225	23.343,51	-2,03%

Fuente: Bloomberg

El cierre en rojo de las principales bolsas del mundo y commodities podría agudizarse en los próximos días ya que "los expertos sanitarios ponen en duda la capacidad de China de contener la epidemia y analistas como los de *RBC* destacan que el ritmo de transmisión del virus es mucho más rápido que el de la gripe aviar en 2003", informó el diario *Expansión*.

En cuanto a las bolsas del continente americano, no hay casos contrarios, sino que también tuvieron un lunes rojo. Así, el índice Dow Jones terminó a la baja en 1,48%, el S&P 500 perdió 1,31%, en Brasil el Ibovespa cayó 3,34%, el BMV de México perdió 2,29% y el índice chileno retrocedió 1,62%.

Pese a que aún no se conoce cuál será el impacto total de este brote en la economía mundial, un estudio del *Laboratorio de Análisis en Comercio, Economía y Negocios (Lacen)* de la *Universidad Nacional Autónoma de México* reseñó que "los efectos del coronavirus para la economía China se estiman en pérdidas de US$90.000 millones para el primer trimestre del año. Ese será el impacto en el mercado interno del gigante asiático, que representa 39% del PIB nacional".

Con base los estragos que ha dejado el patógeno en los primeros 28 días del año y las proyecciones anteriores, **Ignacio Martínez Cortés**, coordinador de *Lacen - Unam*, explicó que "deberán pasar por lo menos cuatro meses para que la economía china, por sí misma, vuelva a tener la dinámica que venía presentando en los últimos meses".

HACIENDA. CONSTA DE 60 PRODUCTOS BÁSICOS

Canasta Alimentaria de Venezuela se cotizó en US$110,57 en diciembre

BOGOTÁ

El precio de la Canasta Alimentaria de Venezuela (CAT) en durante diciembre tuvo un costo de 8,25 millones de bolívares (US$110,57), según el más reciente reporte de *Cenda* que también afirmó que "esto representando una variación intermensual de 48,8%, es decir 2,7 millones bolívares (US$36,28)".

Según la entidad, la variación intermensual del costo de la CAT en diciembre es mayor respecto al mes anterior, cuando se ubicó en 30,3%, 1,2 millones de bolívares (US$17,29)".

Hay que resaltar que la canasta alimentaria del país vecino la conforman 60 productos de consumo básico. Además, para ese momento, el salario mínimo de Venezuela era de US$3,21 mensuales, lo que equivale a US$0,107 diarios, aseguró *Cenda*.

Con base en el costo de la CAT y el salario mínimo venezolano, *Cenda* aseguró que "una familia requiere de 55 salarios mínimos oficiales de los soberanos sólo para cubrir sus gastos básicos en alimentación". Esta proyección se basa en que el pago mensual (de ese momento) solo tenía un poder adquisitivo real de 1,8%.

Para que las personas comprendan la situación que vive ese país, la entidad también explicó que una familia necesita alrededor de dos salarios mínimos por día para poder cubrir todos los gastos de alimentación necesarios.

Reuters

El gobierno de Nicolás Maduro anunció un aumento de 50% en el salario mínimo al inicio de este año.

Hay que recordar que esta actualización del valor de la Canasta Alimentaria se conoció luego de que el gobierno de **Nicolás Maduro** anunciara un aumento de 50% al salario mínimo al inicio del año.

Con esa alza, el pago mensual se ubicó en 450.000 bolívares (US$6,03). Pese al aumento, **Alberto Castillo Aroca**, director del *Observatorio Latinoamericano de Desarrollo Sostenible* (*Olds*) había anunciado que "con el nuevo salario mínimo integral se adquiría menos de 8% de la Canasta Alimentaria de los Trabajadores (CAT), según los precios calculados por *Cenda* para Noviembre". Esta es una prueba más de la crisis en dicho país.

PAOLA ANDREA VARGAS RUBIO
pvargas@larepublica.com.co

Las alzas más significativas en los productos de la canasta familiar

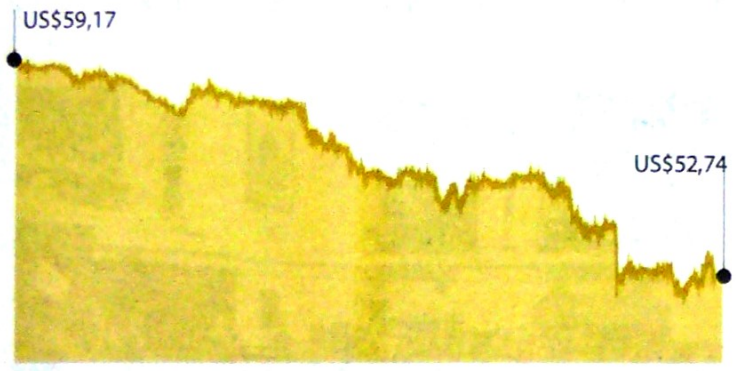
Según *Cenda*, "las alzas más significativas del mes y de mayor impacto en el costo total de la Canasta Alimentaria para el grupo familiar se registraron en siete rubros, cuyos incrementos en el mes superaron por rubro los 135.000 Bolívares soberanos (US$0,081)". Los productos que estuvieron por encima de ese margen fueron leche, quesos y huevos, que subieron a 689.744 bolívares (US$9,24); carnes y sus preparados a 552.799 (US$7,408), y los cereales y productos derivados a 463.947 (US$6,21).

1,62%

FUE EL ALZA PROMEDIO QUE REGISTRARON LOS PRECIOS DE LOS ALIMENTOS EL ÚLTIMO MES DE 2019.

y al petróleo

WTI
Del 20 al 27 de enero de 2020



Brent
Del 20 al 27 de enero de 2020

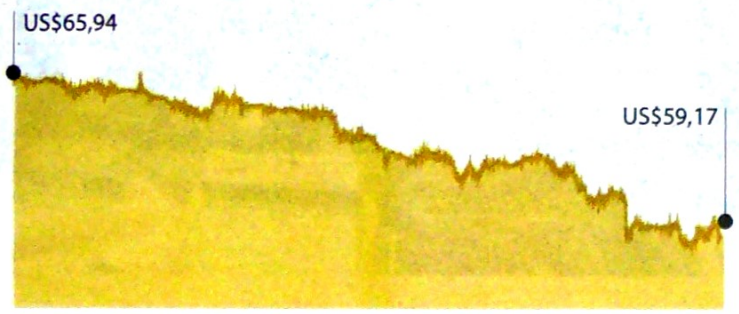


Gráfico: LR, VT

Las alarmas que se han encendido en los 13 países donde hay contagiados y las 56 millones de personas que están confinadas en China, también le pasaron factura, especialmente, al sector turístico. De acuerdo con *Expansión*, "las acciones de *IAG* (-5,23%), *Amadeus* (-6,13%) y, en menor medida, *Aena* (-1,78%) han caído ante el impacto que tiene el virus chino".

Hay que resaltar que el nerviosismo de los inversionistas continuó pese a que el gobierno chino tomó varias medidas de contingencia. Entre las acciones que informó ese país se encuentran prolongar tres días las vacaciones de Año Nuevo y que cerraran las principales atracciones turísticas.

Sobre el anterior panorama, **Gloria Guevara**, presidenta y directora ejecutiva del *Consejo Mundial de Viajes y Turismo* (*Wttc*, por sus siglas en inglés), recordó que en estos casos es importante contener el pánico. Según ella, "los casos anteriores, nos han demostrado que las pérdidas económicas causadas por las epidemias de salud pueden evitarse mediante el uso efectivo de los procedimientos de preparación y gestión de crisis, así como a través del manejo del pánico público y la toma de decisiones racionales a través de los viajes".

Las recomendaciones de **Guevara** están basada en que el impacto económico mundial del virus H1N1 alcanzó los US$55.000 millones; mientras que el brote de Sars de 2003, "el sector global de viajes y turismo perdió entre US$30.000 millones y US$50.000 millones", añadió.

PAOLA ANDREA VARGAS RUBIO
pvargas@larepublica.com.co

Ignacio Martínez Cortés
Coordinador de Lacen - Unam

"Este virus también afectará las cadenas globales de valor donde China juega un papel relevante, por lo que se verán disminuidas las compras manufactureras".

Gloria Guevara
Presidenta y directora ejecutiva del Wttc,

"El coronavirus en China podría tener un impacto económico dañino y duradero en el sector global de viajes y turismo, a menos de que se tomen las acciones necesarias".

Síganos en:
LR
www.larepublica.co
Con los beneficios de tener tarjetas marca propia para sus compras.

COMERCIO. SE ESPERA QUE TRUMP FIRME EL ACUERDO EL MIÉRCOLES

Acuerdo Tmec está a la espera de la ratificación por parte de Canadá

BOGOTÁ

Luego de que el *Senado* de Estados Unidos aprobara una renovación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte que incluye a México y Canadá (Tmec) el jueves 16 de enero, el presidente de México, **Andrés Manuel López Obrador**, dijo que este nuevo acuerdo "aumentará la confianza y atraerá nuevas inversiones al país y sostuvo que espera que su ratificación no sea 'un problema' en Canadá".

Tras una semana de que se diera a conocer la decisión del Senado de EE.UU., *Reuters* informó que "el gobierno de Canadá inició el lunes el proceso de ratificación de un nuevo pacto comercial de Norteamérica e instó a los legisladores de la oposición a aprobar formalmente el acuerdo lo más rápido posible".

75%

DE LOS BIENES DE CANADÁ Y MÉXICO SON ENVIADOS A ESTADOS UNIDOS, POR LO QUE EL ACUERDO ES FUNDAMENTAL.

Canadá es el único país que falta por ratificar el acuerdo comercial, por lo que "los grupos empresariales e industriales quieren que el gobierno de **Justin Trudeau** ratifique el pacto comercial lo más rápido posible para aliviar la incertidumbre económica. El libre comercio es fundamental para las economías de Canadá y México, que envían alrededor de 75% de los bienes a Estados Unidos", reseñó la agencia de noticias.

Las expectativas que tienen los empresarios están basadas en que según varios expertos la firma de este nuevo acuerdo generará mayor confianza inversionista. Según el secretario del Tesoro de Estados Unidos, **Steven Mnuchin**, "promueve el crecimiento económico, crea empleos y proporciona una certeza crucial para los agricultores, trabajadores y fabricantes".

Tras el inicio del proceso, se espera que el presidente de Estados Unidos, **Donald Trump**, firme el nuevo acuerdo comercial el miércoles, ya que fue una de sus propuestas clave en la campaña electoral de 2016.

PAOLA ANDREA VARGAS RUBIO
pvargas@larepublica.com.co

Bloomberg

Banco Sabadell compró TSB que acaba de activar un nuevo plan estratégico que prevé cerrar 82 oficinas.

INDUSTRIA. SE DISEÑARON PLANES EN 2016

Las empresas españolas ajustan sus negocios británicos al brexit

MADRID

Iberdrola, *Telefónica*, *IAG*, *Santander* o *Ferrovial* ponen en marcha sus planes de contingencia tras años de preparación. Los próximos meses también serán de oportunidades.

Las empresas españolas se sienten preparadas para afrontar el proceso de salida de Reino Unido de la UE, que arranca este viernes. Lo hacen sin bajar la guardia y muy atentas a cualquier indicio de incertidumbre. Para ellas, ha llegado el momento de la verdad y de defender unas inversiones en el país que rondan los 80.000 millones de euros (US$88.181 millones). Deberán poner a prueba a partir de ahora los planes de contingencia ensayados desde que a mediados de 2016 los ciudadanos británicos votasen por la ruptura.

Expansión

Este viernes comienza la salida "ordenada" -así la califica la Comisión Europea- y paulatina de Reino Unido, al que se ha concedido un periodo de transición hasta diciembre de 2020. Se abre una etapa decisiva para empresas como *Telefónica*, *Santander* o *Iberdrola*, que son, por este orden, las corporaciones españolas con más intereses en el país.

Hasta ahora, las corporaciones han gestionado la crisis del brexit sin estridencias, midiendo al milímetro los mensajes y calibrando los riesgos. Su actitud contrasta con la contundencia con la que otras multinacionales se expresaron en los momentos más confusos del proceso, entre ellas *Airbus*, *Unilever* o *Nissan*.

Las empresas españolas han hecho en cambio un trabajo discreto pero intenso para anticiparse a cualquier escenario. Han protagonizado cambios de sede (*Ferrovial*), recortes de costes (*Sabadell*), ajustes contables (*Santander*), desinversiones (*Iberdrola*) y congelación de proyectos (*Telefónica*). También ha habido una particular oleada de compras en busca de oportunidades: *Cellnex* se hizo con la filial británica de *Arquiva*, *Ebro Foods* con *Tilda* y *Aernnova* con el negocio de aeroestructuras de *GE*.

Pablo Isla
Presidente ejecutivo de Inditex

"Los principales riesgos son retrasos en el tránsito de la mercancía, posibles restricciones en la libre circulación de personas, así como los derivados de los riesgos contractuales".

Ahora, afinan sus estrategias en un país donde las inversiones foráneas caen a tasas de doble dígito, según *EY*, y en el que es previsible un repunte de actividad económica en los primeros meses de 2020 seguido de un estancamiento o recesión en 2021.

El nuevo Gobierno británico tiene previsto lanzar un gran programa de inversión pública y estímulos fiscales con el objetivo de aplacar el golpe que, al menos en un primer momento, sufrirá la economía. Será una buena oportunidad para empresas como *Iberdrola*, *Ferrovial*, *FCC*, *CAF* o *Talgo*. Habrá opciones para aspirar a contratos ferroviarios, energéticos o militares con presupuestos mil millonarios.

Al otro lado de la aduana se encuentran las empresas españolas que exportan a Reino Unido. En 2019, las ventas de productos españoles al país han rondado los US$22.000 millones, una de las cifras más elevadas en lo que va de siglo. *Seat*, *Porcelanosa* o *Cosentino* son algunas de las más activas.

Inditex contaba al cierre del pasado ejercicio con 108 tiendas en Reino Unido, de las que más de la mitad son Zara. Las cifras colocan al país como el decimoquinto mercado por número de establecimientos para el grupo, que solo tiene en Reino Unido 1,4% de sus cerca de 7.500 tiendas a nivel global.