

Editado por: Vanessa Pérez Díaz vperez@larepublica.com.co

# Uber, Lyft y Pinterest se valorizan

**BOLSAS. LAS EMPRESAS TECNOLÓGICAS GANAN TERRENO EN LOS MERCADOS BURSÁTILES GRACIAS A SUS OPI. ESTE MES Y EL SIGUIENTE, LLEGARÁN TRES CON UNA COTIZACIÓN DE US\$155.000 MILLONES**



**Mario Acosta**  
Jefe de Investigación en Ultraserfinco

*"Los dueños de las empresas con el tamaño de las tecnológicas tienen que salir a bolsa eventualmente esperando un retorno de las inversiones hechas".*



**Camilo Andrés Thomas**  
Analista de Alianza Valores SCB

*"Lyft es una empresa mucho más pequeña en comparación a Uber, pero podría dar buenos resultados en bolsa gracias al desempeño estable que ha tenido".*

**BOGOTÁ**  
Con un peso de 18% en *Nasdaq* y 20% en *Standard & Poor's 500*, las empresas tecnológicas se perfilan como los jugadores más relevantes de los principales mercados bursátiles en Estados Unidos. Es por eso, que cada vez que una gigante de este sector decide lanzar una Oferta Pública Inicial (OPI) al mercado, los inversionistas se mantienen en vilo por la valoración que tendrán al volverse públicas.

*Uber, Lyft y Pinterest*, son las siguientes compañías que prometen causar revuelo en los mercados, pues durante este mes y el siguiente, incursionarán en *Wall Street* y esperan una valoración cercana a US\$150.000 millones.

"Los dueños de las empresas con el tamaño de las tecnológicas tienen que salir a bolsa eventualmente esperando un retorno de las inversiones, pues es la única manera de liquidar el gasto inicial sin perder la autonomía en sus decisiones", dijo Mario Acosta, jefe de investigaciones en *Ultraserfinco*.

Según el último balance entregado por el mercado bursátil en Nueva York, el sector de la tecnología es el que más tuvo éxito en las OPI que realizó durante 2018 con un retorno a la inversión de 2,2%. El primer lugar lo ocuparon los productos básicos de consumo, con

Síganos en:  
**LR** [www.larepublica.com](http://www.larepublica.com)  
Para conocer las nuevas sanciones de EE.UU. en contra del régimen de Maduro.

30,4%; y el segundo la finca raíz, con 3,1%.

#### UBER BUSCA ALTA COTIZACIÓN

La app de servicios de transporte *Uber* tiene la meta de valorizarse en US\$120.000 millones el próximo mes, lo que podría ubicarla como la más importante del año y una de las cinco más relevantes en toda la historia del mercado, según indicaron los expertos.

"En el caso de *Uber*, son muchos los fondos de inversión involucrados en la composición de la compañía. Con su salida en

#### PANORAMA DE LAS OFERTAS PÚBLICAS EN LA BOLSA DE VALORES EN NUEVA YORK

Empresas tecnológicas que han hecho ofertas públicas de venta en la bolsa (Cifras en millones de dólares) ■ Valoración

	Septiembre 19	2014	167.600
	Mayo 18	2012	104.200
	Marzo 2	2017	24.000
	Agosto 19	2004	23.000
	Noviembre 7	2013	14.200
	Marzo 22	2018	9.200
	Mayo 19	2011	4.300
	Noviembre 19	2015	2.900
	Noviembre 19	2015	2.600

#### Top 3 de utilidades de las OPI según el sector en la Bolsa de Nueva York (Retorno)

1	Productos básicos de consumo	30,4%
2	Finca Raíz	3,1%
3	Tecnología	2,2%



bolsa libera esa acumulación", añadió Acosta.

Para que la compañía logre su meta, solo tiene que poner en bolsa 16% de sus participaciones y convencer a pocos fondos de inversión.

#### LYFT SE PROMOCIONA

El competidor directo de *Uber*, con base en San Francisco, espera una valoración entre US\$21.000 millones y US\$23.000 millones. La compañía ya comenzó su denominado roadshow con inversores de Nueva York y Boston, donde ha promocionado incluso accio-

nes restringidas y otras para empleados a las que no tienen acceso inmediato.

"Lyft es una empresa mucho más pequeña en comparación con *Uber*, pero podría dar buenos resultados en bolsa gracias al desempeño estable que ha tenido en el mercado de Estados Unidos", dijo Camilo Thomas, analista de *Alianza SCB*.

La empresa, cuenta con una participación de 39% en el mercado norteamericano y tuvo ingresos por US\$2.280 millones el año pasado.

Con la meta de cotizarse en US\$12.000 millones, el busca-

dor de imágenes quiere pisar fuerte en la bolsa y adherirse a la tendencia de las demás compañías. De acuerdo con los analistas, la empresa deberá recibir US\$1.500 millones para alcanzar su meta.

No es la primera vez que esta empresa, que parecía estar en el olvido del mundo tecnológico, se lanza en la búsqueda de capitales. Durante 2017, inició una ronda de financiación en la que percibió US\$150 millones y espera superar la meta en el mercado público.

JOHNNY GIRALDO LÓPEZ  
@jgiraldo

ENERGÍA. SAHARA ENERGY INTERNATIONAL ES UNO DE LOS NUEVOS COMPRADORES

## Pdvsa sacará tres millones de barriles en dos meses

**BOGOTÁ**  
*Petróleos de Venezuela (Pdvsa)* está recurriendo a nuevos compradores después de que Estados Unidos le impusiera fuertes sanciones que le bloquearon el acceso a las principales refinadoras del mundo. Según informes de la estatal, los nuevos compradores de su crudo son *Sahara Energy International Pte Ltd.*, *MS International Corp.* y *Melaj Offshore Corp.*

*Pdvsa* tuvo que recurrir a estos compradores después de que las casas de comercio como *Lukoil Pjsc* y *Trafigura Corp* anunciaran el término de relaciones con la venezolana. Según fuente relacionada con los envíos de la petrolera, la extractora prepara un cargamento cercano a los tres millones de barriles que se enviarán entre marzo y abril a los nuevos compradores de su crudo.



Reuters

El cerco financiero que le ha impuesto EE.UU. a Nicolás Maduro ha generado una fuerte reducción de las exportaciones de petróleo.

Los movimientos de la empresa pública se explican en que, debido a las sanciones de la *Secretaría del Tesoro*, las exportaciones de sus barriles cayeron

37% en 2018 y en marzo se redujeron a cero hacia su principal comprador: Estados Unidos.

*Sahara Energy*, que tiene sede en Singapur, es una empresa

### 37%

**ES LA DISMINUCIÓN EN LAS EXPORTACIONES DE CRUDO DESPUÉS DE LAS SANCIONES IMPUESTAS DESDE 2018.**

asociada al *Grupo Sahara*, que también tiene intereses en campos petrolíferos de África. Además de comprar, la compañía también estaría en la tarea de buscar buques para entregarle combustible a Venezuela.

"Es una apertura para los independientes, ya que algunos de los grandes jugadores rechazan a Venezuela", dijo Paul Tessetti, director ejecutivo de *Mercados de Petróleo Crudo de IHS Markit*, a varios medios de comunicación.

Después de la pérdida del mercado estadounidense, *Rosneft Oil Co PJSC* ha estado toman-

do más petróleo venezolano y suministrando combustibles al régimen de Nicolás Maduro. La refinadora india *Reliance Industries Ltd.*, que en febrero se convirtió en el principal comprador de crudo venezolano, ha limitado sus compras en medio de la presión económica.

La producción de petróleo en Venezuela toca mínimos históricos al rozar el millón de barriles diarios. Según los analistas, esto se debe a la falta de inversión en la infraestructura y la falta de mano de obra calificada para operar las máquinas.

Los nuevos compradores tendrán una capacidad limitada para tomar el petróleo venezolano, ya que la mayoría de los mercados no quieren meterse en medio de una disputa comercial con Estados Unidos.

JOHNNY GIRALDO LÓPEZ  
@jgiraldo