Negocios

Pemex ya tiene 36 planes aprobados, pero sin privados y sin certidumbre

Getty Images

14 de febrero 2020 | 5:00 am

Eduardo Aguilar
eaguilar_elceo
eduardo.aguilar@elceo.com

La Comisión Nacional de Hidrocarburos aprobó esta semana ocho planes de exploración de Pemex Exploración y Producción, con lo que ya suman 36 asignaciones aprobadas de las 64 que la petrolera ha presentado desde septiembre del año pasado.

Los campos incluídos en esta lista serán de vital importancia para las metas de producción de la administración, pero sigue habiendo incertidumbre sobre los riesgos involucrados.

Según la Comisión, los 36 campos comprenden recursos prospectivos por 8,333 millones de barriles de crudo equivalente, y se espera que representen un total de 2,207 millones de barriles de crudo equivalente como posible reserva a incorporar.

Estos números no cuentan toda la historia, advirtió Adrián Calcaneo, director de Midstream y Líquidos para IHS Markit.

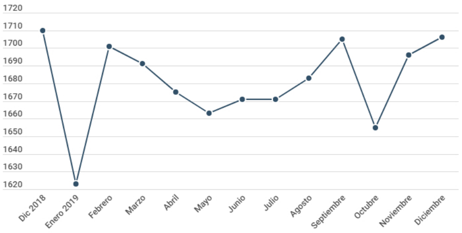
“Todos los hidrocarburos tienen una medida de crudo equivalente, y puede ser 90% condensado y 10% crudo, pero anuncian el número grande. La pregunta inmediata al escuchar los números debería ser cuál es la composición de la mezcla”. Además, la falta de eficiencia en los procesos de extracción de Pemex

Comparte
Facebook
Twitter
Linkedin
Email

pueden significar índices de extracción muy inferiores a los estimados por la empresa.

El mayor problema que tiene Pemex, y del que no se habla, es la reducción de las reservas, recalcó Calcaneo.

"El enfoque de producir hoy sin restituir para mañana es peligroso. Hay estimados de que a Pemex se le va a acabar el petróleo en ocho años si continúa con esta estrategia. Hay demasiada producción sin exploración".



Producción de hidrocarburos líquidos, en miles de barriles diarios

Fuente: Estadísticas petroleras Pemex

Además, el experto resaltó que la petrolera pública no debería estar buscando una meta específica de producción neta, sino de rentabilidad.

"¿Cuál es la diferencia de sacar 1.7 o 2.1 millones de barriles? Con Peña Nieto se producían 2.5 y perdían dinero(...) Ecopetrol, la empresa colombiana, produce la mitad de lo que produce Pemex, pero gana 8,000 millones de dólares al año. El número nominal no es la historia."

La presentación del plan de exploración no es una garantía de que Pemex conseguirá las metas planteadas en su plan de negocios, pero sí representa el primer paso hacia la producción en varios puntos que la empresa ha señalado como prioritarios.

Los riesgos asociados a la exploración de estos campos debido a la geología de los mismos han provocado cierta incertidumbre sobre la inversión que será necesario para su desarrollo, además de que han resaltado la utilidad de las asociaciones público-privadas a las que Pemex no ha recurrido durante este sexenio.

CNH ha hecho públicas las inversiones estimadas para 28 de los 36 planes aprobados, y éstas pudiera fluctuar entre los 1,8243.34 y los 3,978.66 millones de dólares.

Arturo Carranza consideró que, en términos de negocio, lo más prudente sería ampliar la baraja de opciones para la cooperación con privados, con el objetivo de que Pemex no asuma todo el riesgo de los procesos de exploración.

Tecnología

Software único, la prioridad tecnológica de la 4T, sin estrategia y con varios proveedores

Emiliano Calderón, coordinador de la Estrategia Digital Nacional. Fotoarte: Cristian Laris

14 de febrero 2020 | 5:00 am

Una de las prioridades tecnológicas del gobierno de Andrés Manuel López Obrador es contar con un software único y propio que pueda ser utilizado por todas las dependencias de la administración y por el cual se haga un solo gasto.

> **“El gobierno busca la eficiencia económica y de resultados, que es tarea de la tecnología”**

ijo Emiliano Calderón Mercado, coordinador de la Estrategia d
Digital Nacional (EDN) a EL CEO en la conferencia matutina
de López Obrador en enero pasado.

En ese sentido, aseguró que la Estrategia Digital está consolidando desarrollos para implementarlos a fin de que sean útiles en toda la administración pública para que, en cierta medida, exista transversalidad y transparencia.

Si bien esta prioridad va en línea con la intención de que la administración tenga autonomía tecnológica, también contrasta con la contratación en 2019 de servicios, uso y actualización de software de distintos proveedores por parte de varias dependencias.

Sobre todo, por la visión de austeridad que López Obrador planteó desde que

Itzel Castañares

ItzCas

itzel.castanares@elceo.com

Comparte

Facebook

Twitter

Linkedin

Email

llegó a la Presidencia, principalmente en materia tecnológica.

Durante el primer año de gobierno, el mandatario aseguró que no se realizaría ninguna compra de tecnología, equipo de cómputo o software, sin embargo, no fue así.

Los contratos

De acuerdo con el reporte de los contratos de 2019 del portal de Compranet hay 22 registros relacionados con la contratación de licencias, desarrollo, derechos de uso y servicios profesionales de software.

Del total de contratos, 20 están denominados en pesos y, los otros dos, en dólares americanos, todos ellos con fecha de inicio de contrato en 2019, aunque 16 ya expiraron y solo 6 están vigentes.

LOS CONTRATOS DE SOFTWARE PACTADOS POR LA 4T EN 2019

Fuente: Compranet

SECURITY DATA & VIDEO SA DE CV	Acceso y Biométricos	Pequeña	195,276.54	MXN
SISTEMAS DE INFORMACION GEOGRAFICA SA DE CV	Renovación del licenciamiento ArcGIS	No MIPYME	338,940	MXN
SIEMENS INDUSTRY SOFTWARE SA DE CV	Equipo LMS para análisis de señales de vibración	Mediana	50,158	USD
CADGRAFICS	Contratación de los Derechos de Uso de Programas de Software	Mediana	2,994,451	MXN
GONGAR CONSULTORES SAS DE CV	Contratación de los Derechos de Uso de Programas de Software	Micro	364,185.10	MXN
SISTEMAS PHOENIX S. de R. L.	Contratación de los Derechos de Uso de Programas de Software	Pequeña	1,207,726.29	MXN
TELECOMUNICACIONES MODERNAS SA DE CV	Contratación de los Derechos de Uso de Programas de Software	Pequeña	21,903	MXN
ECO FALH SA DE CV	Contratación de los Derechos de Uso de Programas de Software	Micro	242,475	MXN
TELECOMUNICACIONES MODERNAS SA DE CV	Derechos de Uso de Programas de Software para Seguridad Antimalware de Symantec	Pequeña	5,783,308	MXN
BUFETE DE INGENIERIA EN TELECOMUNICACIONES Y SISTEMAS	Servicio de Mantenimiento y Actualización a 7 licencias del Software ERDAS	Pequeña	288,330	MXN
BUFETE DE INGENIERIA EN TELECOMUNICACIONES Y SISTEMAS	Servicio de Mantenimiento y Actualización a 3 licencias expansión Pack y Atcor	Pequeña	302,715	MXN
JOSE LUIS ALVARADO MUÑOZ	Servicios Profesionales		215,776.76	MXN
NOVELL DE MEXICO SA DE CV	Actualización de licenciamiento software para servicio	Pequeña	2,184,810.45	MXN
MICROSOFT CORPORATION	Licencias de software: Microsoft Corporation 2019	Mediana	97,280.88	USD
EFICIENCIA EN CONTINUIDAD DE NEGOCIOS SA DE CV	Licencias de software: Diversos 2019	Micro	39,026.21	MXN
CONSULTORIA Y CAPACITACION EN SOLUCIONES AVANZADAS DE SEGURIDAD INFORMATICA SA DE CV	Licencias de software: Diversos 2019	Pequeña	206,600	MXN
MW SOFTWARE SA DE CV	Uso de Patente y Programa De Cómputo Sistema Integral Win Siaff	Micro	255,000	MXN
ALTA GESTION MUNICIPAL SC	Desarrollo de Software y Consultoría Técnica Especializada	Micro	2,462,373.43	MXN
INTERCOVAMEX SA DE CV	Servicio preventivo a equipo Setsys Evolution Setaram	Mediana	92,250	MXN
IP TELECOMUNICACIONES VOZ DATOS SA DE CV	Servicio de Mantenimiento Preventivo y Correctivo y mano de obra de Software y Hardware	Pequeña	163,147.36	MXN
JAVIER HASAFF GAMBOA DEL RIO	Desarrollo y Capacitación del Uso del Software Nubeco	Micro	20,500,184.02	MXN

Fuente: Compranet

Para el coordinador de la EDN, la intención es promover contratos a pequeñas y medianas empresas (pymes), con la finalidad de fortalecer y contratar a este tipo de empresas.

De los contratos adquiridos durante 2019, seis corresponden a microempresas, una decena a pequeñas empresas, 4 a medianas empresas, uno a una empresa que se ostenta como 'No Mypyme y un contrato a una persona física por servicios.

Las otras prioridades

Entre las otras prioridades del gobierno, enlistó Calderón Mercado, está fomentar el desarrollo de aplicaciones y no emitir documentos o trámites que el mismo gobierno tiene, lo que está relacionado con muchos sistemas aún.

Estas prioridades se definieron luego de que la Estrategia Digital realizara un diagnóstico que mostró irregularidades en administraciones anteriores, que de acuerdo con el coordinador, reveló que se hacían muy malas compras bajo malas estrategias.

Por ello, señaló que la Coordinación tiene como meta inicial reestructurar procedimientos y realizar orientaciones sobre esos temas.

Tecnología

Softbank impulsó la inversión del sector fintech en América Latina en 2019

Getty Images

14 de febrero 2020 | 5:00 am

La mano de la japonesa Softbank dejó huella durante 2019 en América Latina, especialmente en México, y particularmente en el sector fintech.

En 2019, estas empresas obtuvieron 2,659 millones de dólares en financiamiento, de acuerdo con el reporte Fintech Investment Latam 2019, presentado por Finnovanting.

La inversión en fintech durante este año en la región creció 180% con respecto al 2018, lo cual significó el año con mayor inversión en compañías fintech hasta la fecha.

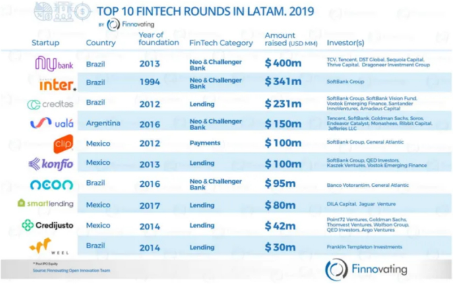
Brasil ha sido el principal país de la región al levantar el 70% del total de la inversión anual, seguido de México, con más del 20% y Argentina, con el 8%.

Ranking de inversiones en fintech por países, cifras en millones de dólares

Fuente: Fintech Investment Latam 2019

De las 82 rondas de inversión, las 10 principales representan aproximadamente el 77% del monto total. Entre estas 10 destacan cuatro mexicanas: Clip, Konfío, SmartLending y Credijusto.

De las 82 rondas de inversión, las 10 principales representan aproximadamente el 77% del monto total. Entre estas 10 destacan cuatro mexicanas: Clip, Konfío, SmartLending y Credijusto.



TOP 10 FINTECH ROUNDS IN LATAM. 2019

BY Finnovating

Startup	Country	Year of foundation	FinTech Category	Amount raised (USD MM)	Investor(s)
nubank	Brazil	2013	Neo & Challenger Bank	$ 400m	TCV, Tencent, DST Global, Sequoia Capital, Thrive Capital, Dragoneer Investment Group
inter.	Brazil	1994	Neo & Challenger Bank	$ 341m	SoftBank Group
creditas	Brazil	2012	Lending	$ 231m	SoftBank Group, SoftBank Vision Fund, Vostok Emerging Finance, Santander InnoVentures, Amadeus Capital
ualá	Argentina	2016	Neo & Challenger Bank	$ 150m	Tencent, SoftBank, Goldman Sachs, Soros, Endeavor Catalyst, Monashees, Ribbit Capital, Jefferies LLC
clip	Mexico	2012	Payments	$ 100m	SoftBank Group, General Atlantic
konfio	Mexico	2013	Lending	$ 100m	SoftBank Group, QED Investors, Kaszek Ventures, Vostok Emerging Finance
neon	Brazil	2016	Neo & Challenger Bank	$ 95m	Banco Votorantim, General Atlantic
smartlending	Mexico	2017	Lending	$ 80m	DILA Capital, Jaguar Venture
Credijusto	Mexico	2014	Lending	$ 42m	Point72 Ventures, Goldman Sachs, Thornvest Ventures, Wolfson Group, QED Investors, Argo Ventures
WEEL	Brazil	2014	Lending	$ 30m	Franklin Templeton Investments

* Post IPO Equity

Source: Finnovating Open Innovation Team

Finnovating

> **Este crecimiento es un poco atípico. Lo que ha pasado es que hay un gran jugador que es Softbank, que destinó una gran cantidad de fondos a la región. Es un jugador de un gran tamaño comparado con el**

Marisol Morelos

morelosol

marisol.morelos@elceo.com

Comparte

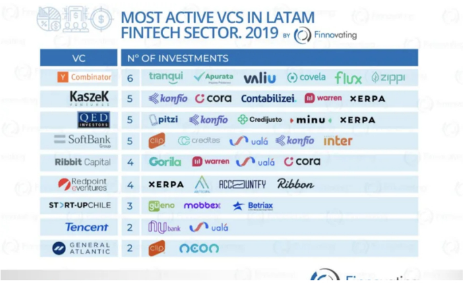
- Facebook
- Twitter
- Linkedin
- Email

resto de los fondos de Venture Capital que hay en la región”

Camilo Kejner, managing partner de Angel Ventures

En marzo del año pasado, Softbank abrió un fondo de innovación de 5,000 millones de dólares para invertir en compañías de tecnología en América Latina. Aunque, Brasil, México y Colombia, en ese orden, se llevaron la mayor parte.

Nueve fondos participaron en más de una ronda durante 2019, de los cuales destaca Y Combinator porque participó en seis. Mientras que Softbank participó en cinco rondas destinadas para Clip, Creditas, Konfío, Inter y Ualá.



MOST ACTIVE VCS IN LATAM FINTECH SECTOR. 2019 BY Finnovating

VC	N° OF INVESTMENTS						
Y Combinator	6	tranqui	Apurata	valiu	covela	flux	zippi
KaszeK Ventures	5	konfio	cora	Contabilizei	warren	XERPA	
QED Investors	5	pitzi	konfio	Credijusto	minu	XERPA	
SoftBank Group	5	clip	creditas	ualá	konfio	inter	
Ribbit Capital	4	Gorila	warren	ualá	cora		
Redpoint eventures	4	XERPA	[illegible]	ACCOUNTFY	Ribbon		
START-UPCHILE	3	güeno	mobbex	Betriax			
Tencent	2	nubank	ualá				
GENERAL ATLANTIC	2	clip	neon				

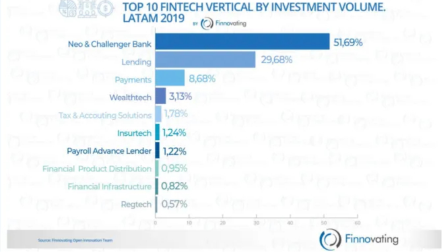
Finnovating

La participación de Softbank marcó un pauta importante para inversionistas extranjeros y la validación de mercado para modelos de negocio en específico como lo es créditos y neobanks, de acuerdo con Juan Luis Hernández, abogado y socio fundador del despacho especializado en empresas de tecnología Novus Concilium.

> **“Es una validación de mercado para esos modelos en específico porque fintech es muy grande: tenemos crowfounding, pagos electrónicos pero las inversiones no se están moviendo hacia allá. Las inversiones van hacia a créditos, tarjeta de créditos, créditos a pequeña y medianas empresas y créditos personales”**

Juan Luis Hernández

El 90% de la inversión total se concentró en tres verticales: Neo & Challenger Banks, préstamos y pagos.


TOP 10 FINTECH VERTICAL BY INVESTMENT VOLUME. LATAM 2019 BY Finnovating

Source: Finnovating Open Innovation Team

Mayor potencial en el sector de créditos

La concentración de inversión en el sector de créditos, según Hernández, se debe a que los inversionistas ven que esta área tiene mayor relevancia en el ecosistema fintech de México y Latinoamérica.

“Los analistas de fondos de *venture capital* están viendo que esa industria en específico tiene mayor potencial. Por eso le apuestan a esa industria y no a otras”.

En México, de acuerdo con Finnovista, 22.1% de las fintech se concentra en el