

# Confidencias

## Revolcón en Hacienda

Con el lanzamiento del Marco Fiscal de Mediano Plazo (MFMP) por parte del Ministerio de Hacienda, hubo un hecho que pasó desapercibido: un pequeño revolcón al interior de esa cartera. La idea desde el inicio del Gobierno fue fortalecer la Dirección General de Política Macroeconómica y emular la estructura del Banco de la República. En ese contexto se nombraron dos subdirectores: en política fiscal, Juan Sebastián Betancur —quien lleva varios años en el Ministerio y estudió en Columbia— y en política macroeconómica fue designado Daniel Wills, profesor de la Universidad de los Andes y quien además trabajó en la Reserva Federal. El nuevo *dream team* de Hacienda.

## Dura de vender

Otro hecho que quedó consagrado en el MFMP es la estrategia del Gobierno de vender activos para atender su estructura fiscal. Mucho se ha hablado de ISA y Ecopetrol y sus filiales, pero hay un activo que ha sido duro de vender: la participación de la Nación en Colombia Telecomunicaciones (Coltel), que representa más de 30% de la empresa, cuyo socio mayoritario es Telefónica. La primera vez que se incluyó en el MFMP fue en 2016 y ha sido incorporado en el documento en tres ocasiones.

## ¿Un discurso afuera y otro adentro?

Una tercera del MFMP. A través de Twitter la congresista Juanita Goebertus aseguró que este documento no incluye el acuerdo de paz como una prioridad fiscal en los próximos 10 años. "Siguen diciendo por fuera del país que van a implementarlo, pero sin recursos no hay paz", aseguró, y al parecer es así. En su pasada gira europea, el presidente Duque destacó ante un grupo de inversionistas en Londres que durante sus 10 meses en el cargo ha logrado que arranquen 23 proyectos productivos de excombatientes, mientras que en el gobierno pasado solo arrancaron dos.

## Interinidad que preocupa

Han pasado casi dos meses desde la salida de Clemente del Valle de la presidencia de la Financiera de Desarrollo Nacional (FDN) y todavía no se conoce el nombre de su reemplazo. Está encargado Francisco J. Gómez Vélez, pero en el mercado se mira con alguna preocupación esta interinidad, pues la FDN se ha convertido no solo en un poderoso

brazo de financiación de las concesiones de Cuarta Generación (4G), sino también en un estructurador que apoya temas como el Metro de Bogotá, el desarrollo de transportes masivos y ha participado en los esquemas para escoger el socio de Electricaribe. La firma cazatalentos a cargo del proceso es Spencer Stuart y se espera que a finales de julio ya esté listo el nombre del elegido.

## Megaholding financiera

Y hablando de la FDN, otro de los planes del Gobierno es crear un gran holding de empresas de servicios financieros. Según el MFMP, el valor invertido por el Estado en esas entidades asciende a \$14,5 billones

con cifras a corte de 2018, según su valor patrimonial ajustado por participación de la Nación. Los bancos de desarrollo como Bancóldex, Findeter, Finagro, la FDN, el Fondo Nacional de Garantías y Fonade concentran 35% del capital estatal en este sector, seguido por el Icetex (23%) y el Banco Agrario (20%). También está el Fondo Nacional del Ahorro (13%), algunas aseguradoras (7%) y Colpensiones (2%). Esto no incluye algunas subsidiarias como las fiduciarias. La idea es lograr sinergias y ordenar la participación y acción del Estado en este sector.

LEA SOBRE CAMBIOS EN LA CARTERA DE HACIENDA, PROPUESTAS DEL MARCO FISCAL, EL DISCURSO DE PAZ Y EL MERCADO DE CANNABIS.

## Con buenas perspectivas

New Frontier Data, firma de análisis de datos de la industria global del cannabis, publicó su informe sobre Latinoamérica, en el que se estima un mercado total de cannabis de US\$9.800 millones en la región, con Brasil de líder, con US\$2.400 millones, seguido de México (US\$1.900 millones), Chile (US\$1.500 millones), Argentina (US\$1.100 millones) y Colombia (US\$700 millones). Asegura que las inversiones canadienses en la región acelerarán el escalamiento y la profesionalización del negocio. ■