

InterGrupo espera crecer 15 % tras fusión con suiza

SoftwareOne, multinacional de tecnología, compró el 40 % de los activos de la antioqueña. Con esto esperan fortalecer el desarrollo local de software.

Por VIVIANA SUÁREZ L.

La experiencia en procesos de desarrollo, modernización de aplicaciones tecnológicas y la innovación de InterGrupo fueron los factores de mayor atractivo que SoftwareOne, una multinacional suiza, identificó para luego adquirir 40 % de la empresa antioqueña del sector de tecnología de la información.

Aunque todavía no se ha revelado el monto de la transacción, la organización local espera crecer 15 % anual al entrar a ser

parte integral del Grupo SoftwareOne, pues continuará actuando como una entidad separada y con sede en Sabana, en donde tendrá el centro de excelencia de desarrollo de software a nivel global para la multinacional suiza.

“El desarrollo de RPA (Robotic Process Automation), internet de las cosas, inteligencia artificial, *machine learning* y otras tecnologías emergen-

tes para ayudar a los clientes a acercarse a la digitalización y democratización de la tecnología, son factores que por los que nos hemos caracterizado”, dijo Miguel Solórzano, líder de transformación operacional y financiera de InterGrupo.

El portafolio conjunto estará disponible en más de 90 países para 50.000 clientes y aliados. Lo anterior gracias a la experiencia de ambas empresas y, especialmente, de la multinacional, activa desde 1985 en 90 paí-

90

países es la presencia de mercado que tiene la multinacional actualmente.

ses, con 35.000 clientes alrededor del mundo, incluyendo compañías como Microsoft, Oracle, Amazon Web Services y, también, pequeñas y medianas empresas, entre otros.

Esta transacción es importante para la industria nacional porque Colombia y, específicamente Medellín, está en un proceso de consolidación en el mercado de tecnologías de la información. Esto con el fin de convertirse en el Silicon Valley de Latinoamérica.

“Eso demuestra que nuestra industria nacional está a la altura de competir internacionalmente, es el caso también de Siigo, Ciesa, Digitalware, entre otras que también cuentan con inversión de capital extranjero. Lo que evidencia que la industria nacional es globalmente competitiva”, dijo Paola Restrepo, presidenta ejecutiva de la Federación Colombiana de la Industria de Software y TI (Fedesoft).

Un negocio que crece

En los últimos años, solo el sector del software ha crecido un 19 %, según datos de InterGrupo. Incluso, el valor agregado del sector TIC creció 4,8 %, pasando de aportar 30,2 billones en el 2016 a 31,7 billones en el último año que se tiene registro (2017), lo cual significó una participación en el PIB de 3,8 %; según la cuenta satélite TIC del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane).

Desde su creación, la labor

PARÉNTESIS

UNIÓN ENTRE LAS DOS EMPRESAS

Desde el 2000 y hasta el 2012 la compañía paísa se logró posicionar como un jugador de peso en la región del negocio del licenciamiento y la administración de activos de software bajo la plataforma Microsoft. A finales de abril de 2012 vendió esa unidad de negocio a la compañía suiza SoftwareOne. Desde ese año han habido conversaciones que concretó en el negocio. Intergrupo cuenta actualmente con más de 1.500 expertos en tecnología y es una empresa privada, con presencia en Colombia, México, Panamá, Perú, Ecuador, y República Dominicana. Por su parte, SoftwareONE es uno de los proveedores de soluciones de tecnología con asociaciones con Microsoft, AWS, Adobe, IBM, Oracle, entre otros.

de la antioqueña ha ido encaminada a la expansión del talento colombiano en Latinoamérica, y contribuye a que el país sea considerado hoy el cuarto en importancia del sector, después de países como México, Brasil y Argentina (ver Paréntesis).

Se espera que este negocio no solo impulse el crecimiento del sector que en el país emplea alrededor de 115.000 personas, según cifras de Fedesoft, de los cuales 1.200 empleados directos hacen parte de InterGrupo.

El objetivo es atender las necesidades de más compañías y ser pertinente en una sociedad que cada día demanda más soluciones digitales. “Los clientes de SoftwareOne e InterGrupo se beneficiarán de esta combinación de habilidades técnicas, enfoque en el cliente e innovación”, dijo Dieter Schlosser, CEO de SoftwareOne ■

EN DEFINITIVA

El hecho de que una multinacional suiza tecnológica como SoftwareOne se fije en una empresa local, quiere decir que el valor de las empresas del sector a nivel local es alto.

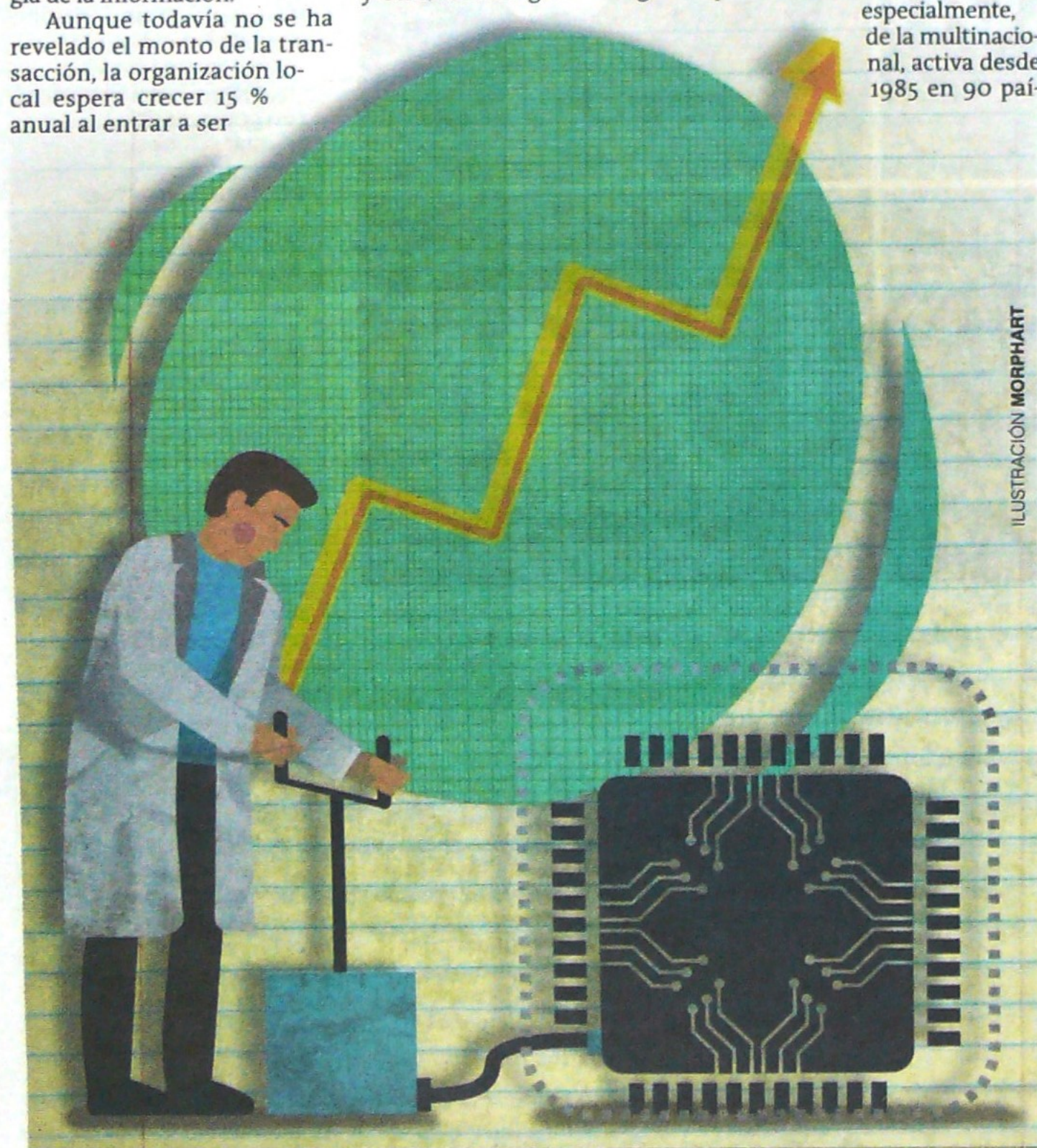


ILUSTRACIÓN MORPHART

ANH recibió propuestas para 11 de los 20 bloques

Por COLPRENSA

Este martes se dio el primer paso dentro de la adjudicación de 20 bloques petroleros que está ofertando la Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH), donde siete empresas presentaron 19 ofertas para quedarse con 11 bloques en el país.

La semana pasada la entidad había publicado el listado definitivo de inversionistas

que se encuentran habilitados para competir por una superficie cercana a 1.418.000 hectáreas, 18 de las cuales están ubicadas en zona continental y dos en zona afuera.

Estas ofertas en esta primera etapa recibirán contraofertas el próximo 26 de junio y se espera que al finalizar el año se asignen las 20 áreas ofrecidas por la ANH, con las cuales se prevé que se reactivará la industria, que tiene re-

servas para 6,2 años de petróleo y 9,8 años para gas.

“Por primera vez en la historia de Colombia una oferta de bloques obtiene un 55 % de éxito de adjudicación. Fueron 19 ofertas por 11 bloques”, expresó el presidente de la ANH, Luis Miguel Morelli.

Según la metodología establecida por la ANH, las empresas que no presentaron ofertas en esta jornada podrán mejorar las propuestas de las

siete compañías que sí lo hicieron, para que luego las primeras oferentes puedan presentar una contraoferta en un proceso que culminará a mediados de julio.

Así quedaron distribuidas las primeras ofertas por los bloques ofrecidos por la ANH: Cordillera 9, (Geopark Colombia/Hocol), Guajira Off Shore (Ecopetrol), Llanos 85 (Gran Tierra Energy), Llanos 86 (Unión temporal Hocol y Geo-

park / Onng Videsh Limited), Llanos 87 (Unión temporal Hocol -Geopark/ Frontera Energy, Llanos 94 (Geopark/Parex Resources), Llanos 99 (Frontera Energy), Llanos 104 (Unión temporal Hocol / Geopark), Valle inferior del Magdalena 22 (Geopark/Hocol/Frontera Energy); Valle del Magdalena 24 (Gran Tierra Energy), y Valle superior del Magdalena 25 (Parex Resources / Hocol) ■