

Editado por: Carlos Rodríguez Salcedo crodriguez@larepublica.com.co

Electricaribe participará en subasta

ENERGÍA. EN EL CUARTO TRIMESTRE, EL GOBIERNO VENDERÁ LA EMPRESA A LOS NUEVOS INVERSIONISTAS, QUIENES TENDRÁN QUE INVERTIR \$8,3 BILLONES A 10 AÑOS PARA MEJORAR LA CALIDAD DEL SERVICIO



Natasha Avendaño
Superintendente de Servicios Públicos

“Queremos que el Caribe tenga uno o varios operadores que respondan a las exigencias del mercado, hagan las inversiones y mejoren los indicadores”.

BOGOTÁ
El incumplimiento en las obligaciones financieras para la compra de energía y las fallas en el servicio de *Gas Natural Fenosa*—hoy *Naturgy*—llevaron al *Gobierno Nacional* a intervenir en noviembre de 2016 a *Electricaribe*. A lo largo de estos más de dos años, y tras un fallido proceso de venta, la Nación se hizo cargo de 2,7 millones de usuarios, que representan 25% de la demanda de energía del país y quienes estuvieron en medio de los líos jurídicos, los cortos del servicio y las altas tarifas.

Esta serie de inconvenientes llevaron al *Gobierno* hace poco menos de cuatro meses a trazar una hoja de ruta para resolver la crisis de la empresa. Por eso, el pasado 2 de abril el *Ministerio de Minas y Energía*, junto a la *Superintendencia de Servicios*, anunció una propuesta para segmentar a la compañía. Se trata de un plan en el que *Electricaribe* estará dividida en dos: *Caribe Sol* y *CaribeMar*, con el objetivo de encontrar los nuevos inversionistas.

Con el plan presentado por la Nación, *CaribeSol* quedará con una participación de mercado de 10,8% y 1,21 millones de clientes. *CaribeMar*, por su parte, estará compuesto por 1,51 millones de usuarios, que representan 10,9% de la cuota de mercado. Se espera que de esta manera a más tardar en octubre se definan quiénes serán los nuevos inversionistas, que tendrán que invertir \$8,3 billones para mejorar el servicio en los próximos 10 años.

No obstante, en medio de este proceso, la empresa continuará su plan de inversiones, el cual se estima en \$845.000



María Fernanda Suárez
Ministra de Minas y Energía

“Este nuevo proceso aumenta las probabilidades de encontrar una solución definitiva para esta zona que representa 25% de la totalidad de la demanda”.

Síganos en:
www.larepublica.co
Con la entrevista completa a Ángela Patricia Rojas, agente de *Electricaribe*.

millones para 2019-2020. *Ángela Patricia Rojas*, agente especial de *Electricaribe*, habló con *LR* sobre el proceso, la venta y el interés de la compañía en participar en la próxima subasta de energías renovables en junio.

¿Cuánto serán las inversiones en medio del proceso de venta?

La empresa tiene que seguir presentando mejoras. Estamos focalizados en mejoras preventivas y en temas de inversiones. Todo este paquete se financiará a través del Fondo Empresarial de la *Superservicios*. Iniciaremos con \$125.000 millones.

¿De cuánto han sido los desembolsos del Fondo Empresarial para la empresa?

A la fecha, ellos están haciendo eso para apoyar la compra de energía de la empresa. En este momento tenemos créditos por \$800.000 millones

ESTA ES LA SITUACIÓN DE LA VENTA DE ELECTRICARIBE

LAS CIFRAS DE LA EMPRESA



Ángela Patricia Rojas, agente interventora de *Electricaribe*

ESTE ES EL CRONOGRAMA PARA LA VENTA DE LA EMPRESA



ASÍ SE DIVIDIRÁ EL SERVICIO

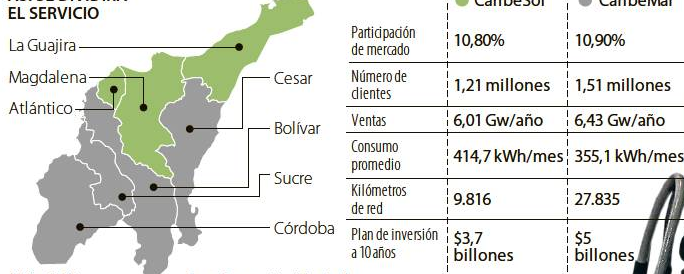


Gráfico: LR-GR

Fuente: Superservicios / Electricaribe

del Fondo Empresarial de la *Superintendencia de Servicios*.

¿Esos créditos quién los va a pagar si llega nuevo operador?

El *Gobierno* ha hecho el anuncio que asumirá el pasivo pensional y las deudas pretoma.

¿Ya hay interesados para comprar la empresa?

Hay muchos interesados, pero aún no se pueden hablar de las empresas. Tenemos que esperar que el proceso se vaya dando.

Se ha dicho que la cartera morosa de *Electricaribe* es de \$15.000 millones, ¿eso es verdad?

Lo que hemos recibido a la fecha es una cartera donde especialmente tenemos que el sector oficial (entidades territoriales,

colegios, hospitales y acueductos) nos debe \$300.000 millones. Hemos estado junto a la *Procuraduría* para que le paguen a *Electricaribe* la energía. Pagar la energía es un buen negocio.

¿A cuánto ascienden los pasivos y las deudas?

La deuda pretoma es de \$2,5 billones, a parte del pasivo pensional (\$1,2 billones).

***Electricaribe* le compró energía a *Hidroituango*. Ahora que no se sabe si la central entre, ¿qué ha pasado con esa energía?**

Desde noviembre de 2016 se ha puesto en marcha todo un programa de estrategias para salir a comprar energía a buenos precios. En este momento ya cerramos convocatoria para 2019. En noviembre estábamos expuestos a bolsa en 40%,

hoy en día ya solo estamos en 19%. Eso es muy bueno para los usuarios.

¿El nuevo operador también tendrá que salir a comprar energía para la empresa?

Les cederemos todas las compras de energía que estamos haciendo. También le estamos apostando a energías renovables con todo lo que está haciendo el *Gobierno*. Esta es la oportunidad para *Electricaribe*.

Entonces participarán en la segunda subasta de junio...

Participaremos ahí. En la primera fuimos por energía y ofrecimos un precio (...). Queremos participar como comprador de energía, la cual será una compra por 10 años.

KEVIN S. BOHÓRQUEZ GUEVARA
@KevinBohorque89

HACIENDA. SE ESPERA QUE SEGUNDA PONENCIA SE RADIQUE MAÑANA

Este es el cronograma para el Plan Nacional de Desarrollo



El debate se dará tras la aprobación en las comisiones económicas del Congreso.

COMERCIO

BOGOTÁ

Luego de una semana de discusiones entre congresistas y miembros del *Gobierno*, se espera que la ponencia para segundo debate del proyecto que marcará la hoja de ruta del próximo cuatrienio se radique mañana en el Legislativo. A pesar de ello, algunos congresistas de diferentes bancadas no están tan seguros de que el tiempo corra a su favor para tener listo el texto este martes.

El Plan Nacional de Desarrollo del Gobierno de Iván Duque

pasó su primer filtro en las comisiones económicas conjuntas el pasado 22 de marzo cuando por falta de quórum en la comisión tercera del *Senado* casi se da un reversazo al proyecto. Lo completaron a última hora el senador liberal *Mauricio Gómez Amín* y el de *Cambio Radical* *Luis Eduardo Díazgranados*.

En adelante, se espera que a finales de esta semana se dé la discusión del proyecto en plenarios para que la aprobación final se pueda llevar a cabo antes del próximo 7 de mayo.

Entre los artículos más significativos que entraron tras el primer debate destacan los que buscan sacar de la crisis a *Electricaribe* mediante la socialización de sus pasivos y una sobretasa, nuevas facultades extraordinarias del Presidente y que los hombres mayores de 52 años y las mujeres de más de 50 que superen las 750 semanas cotizadas puedan trasladarse de un régimen pensional a otro sin tener doble asesoría.

NOELIA CIGUENZA RIAÑO
nciguenza@larepublica.com.co

de renovables



Foto: LFPierre Anichini

El cronograma y los requisitos técnicos para la venta de la empresa

El nuevo proceso de búsqueda tiene como plazo máximo de recepción de ofertas para precalificación el 17 de mayo. Luego de esto, según la *Superservicios*, en junio se darían a conocer los resultados de la precalificación y se procederá a abrir el cuarto de datos para que las firmas seleccionadas analicen la información. En septiembre se estructurará la oferta final de los inversionistas y en octubre se sabrá quienes quedarán a cargo de la empresa. Uno de los criterios será que el inversionista-operador tenga 600.000 usuarios.



Escuche el podcast con la entrevista a la agente interventora de Electricaribe

\$8,3

BILLONES TENDRÁ QUE INVERTIR EL NUEVO O LOS NUEVOS OPERADORES EN LA EMPRESA EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS.

COMERCIO. EL MINISTRO DE COMERCIO PARTICIPARÁ EN FORO ECONÓMICO

Empresarios extranjeros conocerán los beneficios tributarios que se ofrecen

BOGOTÁ

El ministro de Comercio, José Manuel Restrepo, participará mañana en Bogotá en el foro 'Retos y oportunidades que impulsarán la economía colombiana' en el que diferentes expertos debatirán las posibilidades de crecimiento que tiene la economía local gracias a la inversión, el comercio exterior y el desarrollo de nuevos sectores.

"Ante los representantes de empresas nacionales y extranjeras de variados sectores como la fabricación de productos químicos, consumo masivo, automotriz, petroquímica, firmas de turismo y otras firmas de la industria manufacturera expondré las oportunidades que ofrece Colombia a los inversionistas por cuenta de herramientas como la reciente aprobación de la Ley de Financiamiento", destacó el Ministro a través de un comunicado.

Durante su intervención, el jefe de la cartera de Comercio, Industria y Turismo también explicará a los asistentes que el país ofrece diferentes instrumentos y beneficios tributarios que posicionan a Colombia como un



Ministerio de Comercio

El ministro de Comercio, José Manuel Restrepo, destacó la reducción de tarifas de renta.

destino atractivo de inversión en América Latina.

Entre estos beneficios están, por ejemplo, la reducción gradual de la tarifa de renta a las personas jurídicas que iniciarían pagando un tributo de 32% en 2020; de 31% en 2021; y de 30% a partir de 2022. Además, también hay otros beneficios que se contemplaron en la reforma tributaria como el descuento de 100% del IVA por la adquisi-

ción de bienes de capital. Igualmente, la Ley de Financiamiento determinó exenciones tanto a las actividades que se consideren de economía naranja o industrias creativas y del agro.

Por otra parte, Restrepo reiterará durante el encuentro el interés del Gobierno Nacional de fortalecer las relaciones comerciales bilaterales existentes entre Colombia y Japón, pues la organizadora del encuentro será precisamente la Cámara Colombiana Japonesa de Comercio e Industria junto con el Foro de Presidentes, la cadena hotelera Bluedoors y la Cámara Colombo Holandesa.

Además, al evento de este martes también se darán cita personas como el CEO de Bluedoors, Fernando Sánchez, y Víctor Malagón, presidente de la Junta del Foro de Presidentes. Así mismo, estarán los representantes de embajadas en Colombia como las de Bélgica, Brasil, Canadá, Israel, Japón, Perú, República Dominicana, Reino de los Países Bajos y Holanda.

NOELIA CIGÜENZA RIAÑO
nciguenza@larepublica.com.co



RENAULT
Passion for life

Plan 50/50

Renault KOLEOS

Un link con lo que te define



- Asistencia de parqueo automático* "Hand-free Parking"
- Plan 50/50** con 0% de interés

*Disponibile en versión Intens.

**Aplica del 1 al 30 de abril de 2019 y únicamente para la compra de vehículos nuevos particulares de la marca Renault Koleos y Alaskan modelo 2018 y 2019, financiados a través de RCI COLOMBIA S.A. COMPANHIA DE FINANCIAMENTO. El cliente tendrá un periodo de gracia para el abono de capital y pago de intereses, pagando durante el periodo de gracia cuotas mensuales correspondientes a los cargos adicionales (seguros contratados por el cliente, la cancelación de la garantía mobiliaria, y la cancelación del levantamiento de prenda, los cuales se cobran en la última cuota del crédito) y los gastos generados por la pre-inscripción y cancelación de la garantía ante el RUVI. Los cuales se cobran durante la vigencia del crédito por una sola vez, entre otros). La tasa de interés durante el periodo de gracia es del 0% E.A. Terminado el periodo de gracia, el cliente paga cuotas mensuales compuestas de abono a capital, pago de intereses y continúa pagando los cargos adicionales mencionados. El plazo del crédito es: único de 72 meses incluido el periodo de gracia. La tasa de interés del periodo posterior al periodo de gracia será según la política de tasas vigente de la entidad que financia (Tasa variable indexada a la DTF). El plazo es estimado y puede extenderse debido a la variación de la tasa y la modalidad de cuota fija. El valor financiado es hasta el 50% del valor de la factura de venta del vehículo. La aprobación está sujeta a estudio de crédito y cumplimiento de la política de riesgo de la entidad que financia. Los accesorios, garantía extendida, mantenimiento y contrato de mantenimiento son financiados dentro del crédito bajo un plan de amortización tradicional con pagos mensuales a partir del mes siguiente al desembolso y con una tasa de interés fija independiente a la del capital principal del crédito. Entidad que financia RCI COLOMBIA S.A. COMPANHIA DE FINANCIAMENTO, entidad vigilada por la Superintendencia Financiera de Colombia. Esta promoción NO aplica para otras versiones de vehículos, servicio especial, flotas de proximidad, ventas corporativas y persona jurídica. Las promociones mencionadas podrán ser consultadas en los concesionarios de la Red Autorizada Renault a nivel nacional. No es acumulable con descuentos ni otros beneficios por tarjeta MY Renault.





RCI COLOMBIA
COMPANHIA DE FINANCIAMENTO

Renault recomienda 

Conoce más en: www.renault.com.co











